

¿Influyó la teoría de libre comercio de Mises en la apertura económica colombiana? (1990 – 2005)

Ramón Eduardo Guacaneme P.
Maestría en Comercio Internacional
Director
Universidad Sergio Arboleda

Resumen

De acuerdo con Mises, el adoptar medidas de libre comercio permite a los países obtener benéficos resultados para su economía.

Hasta el año de 1991 Colombia estuvo en un modelo económico cerrado, el cual estuvo caracterizado por un control de las importaciones y las exportaciones por medio de diferentes mecanismos tanto arancelarios como no arancelarios. En ese año, se presentaron cambios políticos y económicos. Los primeros se reflejan en la expedición de una nueva Constitución Política que generan nuevas instituciones y en lo económico se propone un esquema de apertura económica que integre al país de una manera decidida a la economía mundial.

El objetivo del artículo es verificar si hay evidencia que las medidas de libre comercio adoptadas por Colombia entre 1990 y 2005 se les pueda identificar primordial o esencialmente como parte de la teoría de Mises, si bien en cierto en materia de implementación de política económica difícilmente puede atribuirse a un solo autor, máxime cuando en las décadas anteriores al periodo de estudio hubo una clara incidencia de organismos financieros multilaterales y países con elevado ascendiente político en el campo regional, que influyeron de manera directa en el diseño e implementación de políticas económicas.

Desde el punto de vista académico el tema del artículo es pertinente, como ejercicio de aproximación a la teoría económica de la escuela austriaca en general y de Mises en particular. Su actualidad e importancia esta dada por el permanente debate sobre el comercio internacional en un momento histórico en que los países negocian prolíficamente tratados bilaterales de comercio y la Organización Mundial de Comercio esta en un momento definitivo sobre el cierre exitoso o no de la Ronda de Doha.

Abstract

According to Mises, adopting free trade measurements allows countries to obtain beneficial results for its economy.

Until 1991, Colombia was in a closed economic model, which was characterized by control of imports and exports through different mechanisms, both tariff and non tariff barriers. In that year, there were political and economic changes. The first is reflected in the issuance of a new Political Constitution that create new economic institutions and in proposing a scheme that integrates economic liberalization in a country committed to the global economy.

The article aims to verify whether there is evidence that free trade measures adopted by Colombia between 1990 and 2005 are primarily or essentially to identify as part of the Mises theory, although in some countries in the implementation of economic policies can hardly be attributed to a single author, especially since in the decades before the study period there was a clear incidence of multilateral financial institutions and countries with high political ascendancy in the regional field, which directly influenced the design and implementation of economic policies.

From the academic point of view the subject of the article is relevant, as an exercise approach to the economic theory of the Austrian school in general and Mises in particular. Timeliness and importance is given by the constant debate on international trade in a historical moment in which countries negotiate bilateral trade prolifically and the World Trade Organization is at a defining moment on the successful closing whether or not the Doha Round.

1. El Comercio en Mises

Mises de manera reiterada se refiriere a la importancia del libre comercio, como una presupuesto para lograr el optimo desarrollo económico. En la medida que se presente menor intervención estatal, en todo campo, incluido el económico, se darán mejores condiciones para que los individuos puedan desarrollar su actividad, que genera beneficios para toda la sociedad.

En este sentido, Mises hace una constante referencia sobre este tema. Veamos por ejemplo, algunas citas de sus obras donde plantea este concepto:

En el libro "Liberalismo"¹ (1927)

"La política comercial exterior de Estados Unidos consiste en imponer los suficientes gravámenes aduaneros a toda mercancía producida barata en el extranjero hasta lograr igualar su precio con el correspondiente producto americano. Lo que realmente resulta grotesco es que todos los países quieran restringir las importaciones y, al mismo tiempo, ampliar sus exportaciones. Tal política no puede sino perturbar la división del trabajo en el plano internacional y concomitantemente reducir la productividad laboral en general"

Su defensa con respecto a la división del trabajo fue permanente y fundamental para el entendimiento del sistema económico. De acuerdo con REISMAN (2006) demostró ese concepto como la base de la civilización material y esa división "depende esencialmente de las instituciones de una sociedad *capitalista*, esto es, de un gobierno limitado y libertad económica, propiedad privada de la tierra y las demás cosas, comercio y dinero, ahorro e inversión, desigualdad y competencia económica y la existencia de beneficios, instituciones atacadas por todos lados durante varias generaciones."

En "La Acción Humana"² (1949) afirma que:

¹ **Mises** von Ludwing, Liberalismo. 4ta Edición. Titulo original *Liberalismus* Traducción de Joaquín Reig Albiol. Unión Editorial 2005. Pg 177.

² **Mises** von Ludwing, La Acción Humana. Tratado de Economía 5ta Edición. Titulo original *Human Action, A Treatise on economics*. Traducción de Joaquín Reig Albiol. Unión Editorial 1995. Pg 877 y ss.

“Restringir la producción significa que el poder público suprime o dificulta o hace más costosa la producción, transporte y distribución de determinados bienes o la aplicación de ciertos sistemas de producción, transporte o distribución. Las autoridades eliminan así algunos de los medios de que dispone el hombre para satisfacer las necesidades que le acucian. La interferencia impide a los individuos utilizar sus conocimientos y habilidades, su capacidad de trabajo y los factores materiales de producción del modo que le reportarían los máximos beneficios y las más cumplidas satisfacciones. Esta injerencia, por tanto, empobrece a la gente cuyas apetencias quedan solo en menor grado satisfechas.

He aquí el nudo de la cuestión. Vanas son todas las sutilezas y bizantinismos que pretenden invalidar esta fundamental tesis. Como quiera que en el mercado inadulterado prevalece una tendencia irresistible a emplear cada factor de producción de la manera que mejor satisfaga las más urgentes necesidades del consumo, si el gobierno interfiere el proceso no logra otra cosa que desvirtuar esa tendencia; en ningún caso puede favorecerla.

La solidez de esta tesis ha sido demostrada de manera excelente e irrefutable en relación con el tipo históricamente más importante de interferencia en la producción por parte del gobierno, las barreras al comercio internacional. En esta materia, las enseñanzas de los economistas clásicos, especialmente de Ricardo, resultaron definitivas y despejaron para siempre todas las incógnitas.

Con los aranceles no se consigue más que desplazar la producción de las zonas donde la productividad por unidad de inversión es mayor a otros lugares donde la rentabilidad es menor. En ningún caso se incrementa la producción al contrario se restringe”

Dos elementos que de manera permanente defiende en su teoría y que tienen incidencia directa en el comercio exterior son la planificación central y el uso de arancel como instrumento para lograr una mayor producción.

En cuanto a lo primero nunca estuvo de acuerdo con la planeación central por ser un tema que necesariamente requiere de la participación de todos los agentes económicos que participan y que de manera conciente o inconciente, al momento de tomar decisiones individuales con la información que disponen están ayudando a las decisiones comunes. En ese sentido REISMAN puntualiza que para Mises, la verdadera planificación, que por tanto incluye la participación de un país en la oferta de bienes y servicios de exportación, “sólo puede existir en el capitalismo, donde cada día los empresarios planifican a partir de cálculos de pérdidas y ganancias, los trabajadores a partir de los salarios y los consumidores a partir de los precios de los bienes de consumo.”

En “Teoría e Historia”³ (1957)

“Uno de los más famosos teoremas desarrollados por los economistas clásicos, la teoría de los costes comparativos de Ricardo, resiste cualquier crítica, si tenemos en cuenta el hecho de que cientos de apasionados adversarios de esta teoría, durante siglo y medio, no han podido presentar ningún argumento convincente contra ella.

Es mucho más que una mera teoría que trata de los efectos del mercado libre y de la protección. Es una proposición acerca de los principios fundamentales de la cooperación humana bajo la división del trabajo y la especialización e integración de grupos vocacionales; acerca del origen y posterior intensificación de los lazos sociales entre los hombres, y debe, por tanto, denominarse ley de asociación. Esa ley es indispensable para entender el origen de la civilización y el curso de la historia.

Contrariamente a ciertas concepciones populares, no afirma que el libre intercambio es bueno y que la protección es mala. Simplemente demuestra que la protección no es un medio para lograr el aumento de los bienes producidos. De manera que nada dice acerca de la adecuación o inadecuación de la protección para el logro de otros fines, el aumento de la probabilidad de que una nación defienda su independencia en una guerra, por ejemplo.”

³ **Mises** von Ludwig, Teoría e Historia. Una interpretación de la evolución social y económica. 2da Edición. Título original *Theory and History*. Traducción de Roberto Juárez-Paz. Unión Editorial 2003. Pg. 80

Inclusive en su "Autobiografía de un liberal"⁴ (1978) hace mención al tema al referirse a la disputa con la Escuela Histórica alemana, en el que coincide con la anterior cita, al afirmar que:

"Existía, por ejemplo, la teoría clásica de los efectos del libre cambio y del proteccionismo. Los críticos no se tomaron la molestia (sin esperanza) de descubrir algún falso silogismo en la cadena de razonamientos de Ricardo. Se limitaron a afirmar que en tales materias no caben soluciones 'absolutas'.

Según ellos, hay situaciones históricas en las que los efectos del libre cambio o del proteccionismo difieren de los que describe la 'abstracta' teoría de los estudiosos de 'escritorio'. Para corroborar su postura, se referían a varios precedentes históricos. Y de este modo, dejaban de considerar con total desenvoltura que los hechos históricos, al ser siempre el resultado conjunto de muchos factores, no pueden demostrar ni refutar teorema alguno"

Como puede apreciarse en varias de sus obras hace referencia al tema que sin duda va ligado de manera profunda a todo su pensamiento, en la medida que el intervencionismo es una de las causas para que el sistema económico de un país no pueda desarrollarse plenamente y mucha de esa normatividad pasa por el tema del comercio internacional en un mundo que cada día se encuentra más globalizado.

Todo lo anterior es necesario entenderlo en el contexto histórico que Mises escribe su obra que esta marcada por su lucha contra la concepción económica del marxismo y por ende su férrea defensa del capitalismo, haciendo énfasis en que por medio de ese sistema era posible de manera efectiva lograr de manera efectiva, muchas de las promesas que hacia el marxismo de manera utópica.

En ese sentido y precisamente por estar su vida signada por las dos guerras mundiales, las explica en gran parte como resultado de interferencias y barreras que adoptaron los estados tanto en el campo de aspectos migratorios como aspectos comerciales. En ese sentido REISMAN (2006) observa que para Mises "por ejemplo, los aranceles se hacen necesarios como medio de prevenir el desempleo sólo por la existencia de leyes de salario mínimo y legislación a favor de los sindicatos, que evita que la masa laboral local afronte la competencia extranjera mediante la aceptación de salarios inferiores cuando sea necesario. Demostró que la base de la paz mundial es una política de *laissez-faire*, tanto nacional como internacional."

Para Mises, por tanto cualquier acción del estado que implique intervención del estado no es deseable y su papel entre más básico, mejor.

⁴ **Mises** von Ludwig, Autobiografía de un liberal. La gran Viena contra el estatismo. 2da. Edición. Título original *The historical Setting of the Austrian School of Economics*. Unión Editorial 2001. Pg. 188.

2. Anotaciones sobre la génesis y el desarrollo de tres lustros de apertura económica en Colombia

Colombia desde el gobierno de Virgilio Barco (1986-1990) se había propuesto iniciar un proceso de apertura económica, bajo el entendido que el modelo de sustitución de importaciones que hasta ese momento estuviera vigente, había evidenciado claras muestras de desgaste e inestabilidad.

En ese gobierno, sin embargo, se toma como política que esta apertura sea "gradual"⁵ toda vez que se debería proteger a la industria nacional⁶.

Esencialmente el diagnóstico concluía que tres elementos no habían permitido una presencia efectiva en mercados internacionales:

- El programa de sustitución de importaciones
- Excesiva protección a la industria nacional
- Promoción de las exportaciones

De esta manera la apertura económica se considera una necesidad para lograr el desarrollo del país pues, los productores nacionales se habían aislado de la realidad mundial, hecho que se reflejaba en falta de estímulo a renovaciones de tecnología en los medios de producción, baja inversión en campos en que era clara una ventaja competitiva a nivel internacional.

No obstante, el criterio de gradualidad predominó como un factor fundamental, pues de acuerdo con la política económica impulsada por el gobierno, se consideraba que no debía exponerse de manera simultánea a todos los sectores de la economía. Por ello se ideó un sistema que incluía dos etapas:

- La primera, con duración de dos años, se disminuirían las restricciones cuantitativas a las importaciones⁷
- La segunda, con duración de tres años, disminuiría progresivamente el arancel hasta lograr una media porcentual deseable para un horizonte de mediano plazo⁸.

⁵ Como lo analizaremos en detalle más adelante, Mises no estaría de acuerdo en hacer una reforma gradual, sino en eliminar de un día para otro todas las barreras al comercio, independientemente de la viabilidad o no de desde el punto de vista político.

⁶ "En efecto, desde finales de la administración Barco existía claridad al interior del gobierno sobre la imperiosa necesidad de emprender un programa de reforma económica que incluyera entre sus principales elementos la apertura comercial. Sin embargo, en ese entonces se optó por un programa gradual caracterizado por el desmonte lento de las restricciones cuantitativas a las importaciones" Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia, p. xii.

⁷ Estas restricciones cuantitativas se sustituirían "con protección arancelaria y tasa de cambio (...) protección que se otorgaba a través del mecanismo de licencia previa. Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. 4.

⁸ "Lo que significaría la rebaja gradual del nivel arancelario promedio y de su grado de dispersión, hasta alcanzar, un nivel cercano al 25%, incluyendo la sobre tasa arancelaria, meta considerada justificable en condiciones normales de productividad". Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. 4.

Es importante resaltar que el sector externo se tomaba como uno de los ejes del desarrollo económico, pero para su éxito deberían tomarse medidas paralelas que adecuaran las instituciones existentes con las necesidades que la implementación del nuevo modelo económico necesitaba.

Estas medidas se incluyeron en el documento CONPES "Programa de Modernización de la Economía Colombiana"⁹ que para 1990, adopta el gobierno Barco y que se consideran como la base del proceso de apertura económica.

En ese año se realizan elecciones presidenciales; el proceso político se ve afectado por acciones violentas que incluyen el asesinato de tres de los precandidatos presidenciales, entre ellos Luis Carlos Galán que contaba con mayor opción de ser elegido. En su remplazo el partido liberal, elige como candidato, quien a la postre sería elegido como presidente: Cesar Gaviria Trujillo.

a. La consolidación: El Gobierno de Cesar Gaviria (1990–1994)

El inicio de la década de los noventa para Colombia implicó la materialización de una gran cantidad de reformas, que iniciaron con la creación de una nueva Carta Política sancionada en Julio de 1991 y paralelamente se trabaja en una serie de reformas que permitan llevar a cabo una reforma integral.

La intención de fondo era iniciar la internacionalización de la economía colombiana, que hasta ese momento se había encontrado aislada del contexto mundial y para lograrlo se consideró pertinente la modernización de la economía: en ese contexto la apertura económica¹⁰ y las reformas a las instituciones del comercio exterior se consideraban una parte de la transformación, que a su vez generaría otra serie de cambios, por ejemplo en los regímenes laboral, cambiario, tributario, etc.¹¹

9 "En forma complementaria el programa establecía el propósito de adelantar acciones de apoyo al proceso de racionalización del comercio exterior, relacionadas con:

a) El establecimiento de medidas de control para evitar las prácticas ilegales de comercio como el contrabando, la subfacturación o el *dumping*, a través de la consolidación de un sistema de información de precios, el fortalecimiento técnico y operativo de las aduanas, la conformación de un registro de importadores y la expedición de un estatuto *antidumping*.

b) El fortalecimiento de los mecanismos institucionales y financieros para la movilización de recursos hacia los sectores productivos;

c) El establecimiento de un programa de reconversión industrial e incorporación de tecnología;

d) el mejoramiento de infraestructura de transporte, en lo relacionado con el sistema portuario y el transporte marítimo, la red vial y el esquema de operación del transporte férreo, y;

e) Reformas en la política de estímulos directos que reciben los exportadores a través de los mecanismos tradicionales de CERT, crédito de PROEXPO y Plan Vallejo." Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. 6.

10 "Los criterios establecidos por el CONPES para el proceso de internacionalización de la economía colombiana serían los siguientes:

- Eliminar las licencias previas de importación durante el último trimestre de 1990 (...)
- Mantener el nivel global de la protección de los bienes que así lo requieran (...)
- Disminuir de 14 a 7 los niveles arancelarios (...)

Reducir de manera gradual el nivel promedio de aranceles y sobretasas para pasar de una tasa promedio de 34,6% a un nivel promedio de 15% al final de la administración Gaviria." Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. 11.

11 Estas medidas quedaron plasmadas, entre otras, en las siguientes leyes:

- Reforma al Comercio Exterior. Ley 7 de 1991
- Reforma Financiera, Ley 45 de 1990
- Reforma Laboral, Ley 50 de 1991
- Reforma del Estatuto de Inversiones Internacionales, Resolución 49 de 1991
- Reforma Portuaria, Ley 1 de 1991
- Reforma Tributaria, Ley 49 de 1990

En el campo de comercio exterior "el cronograma de liberalización comercial adelantado entre 1990 y 1993 fue, sin duda, el más rápido de todos los efectuados en el país hasta el presente y se ha sustentado fundamentalmente en la eliminación de los controles administrativos a las importaciones. El porcentaje de partidas arancelarias sometidas al régimen de libre importación pasó del 38,9% al 97%. Al mismo tiempo se rebajaron los aranceles, fundamentalmente para bienes de capital e insumos para la producción nacional, y se eliminó la sobretasa a las importaciones; el arancel promedio se redujo del 26,8% al 11,8% y la protección efectiva promedio del 44,0% al 24,8%."¹²

Al efectuar la revisión del proceso en 1991, se concluye que no ha obtenido los resultados esperados, esencialmente por dos factores:

- las importaciones no habían crecido al ritmo esperado, y
- la presencia de restricciones financieras externas que modificaban el panorama.

Por ello, aún cuando la intención inicial era mantener la gradualidad, se determinó acelerar el proceso en 1991.¹³

b. Los gobiernos de Samper (1994-1998) y Pastrana (1998-2002): continuación del modelo

Se profundiza entonces el proceso de apertura económica que desde entonces ha sido eje fundamental de la política económica de Colombia, de manera independiente al partido político que ejerza el poder. Podría en ese sentido afirmarse que se convirtió, como modelo económico en una política de estado.¹⁴

En efecto, durante el gobierno de Ernesto Samper, se persiste en continuar con la inserción tanto regional como mundial de la economía colombiana. De acuerdo con su plan de desarrollo:

"La integración económica ha avanzado en América Latina en los últimos años a ritmos acelerados, modificando las relaciones comerciales y políticas de la región. Apoyada en claros principios de reciprocidad, Colombia continuará liderando este proceso e incentivará la participación de las empresas colombianas en los crecientes flujos de comercio e inversión intrarregionales. En este marco, seguirá apoyando el proceso de consolidación del Grupo Andino, la Asociación de Estados del Caribe, continuará las negociaciones con los

12 Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. xix.

13 "El Gobierno consideró, entonces, que el programa de desgravación debería ser ejecutado en forma inmediata a fin de anunciar la apertura como un hecho cumplido y eliminar de una vez por todas la incertidumbre que pudiera existir sobre futuras reducciones del arancel. Al rebajar los aranceles al nivel previsto para 1994, se abaratarían las importaciones y sería posible adelantar una política de defensa del nivel competitivo de la tasa de cambio. Estas dos circunstancias, consideró el Gobierno, contribuirían a mejorar el nivel de inversión y el equilibrio macroeconómico." Véase: Cámara de Comercio de Bogotá. (1993) La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia Pg. 20.

Las decisiones que en este sentido se tomaron, quedaron plasmadas en el documento CONPES-DNP 2549. Véase: Departamento Nacional de Planeación. (1991) Decisiones sobre el programa de Apertura II. Documento CONPES-DNP 2549 Bogotá, Agosto 26 de 1991.

14 Y así se refleja en los distintos Planes de Gobierno de los Presidentes electos a lo largo de la Década. Al estudiar la política comercial de cada uno de ellos, es claro que con los matices propios que cada uno quiere imprimir o con la prioridad que cada uno le da al tema, siempre está presente la continuación de un proceso de apertura económica, ya sea en el Plan El salto social (1994) de Ernesto Samper Pizano Capítulo Agenda Internacional. Ó en el Andrés Pastrana Arango, Cambio para construir la paz (1998).

países del Mercado Común Centroamericano, iniciará el proceso de negociación de vínculos más estrechos con MERCOSUR, y cumplirá plenamente los compromisos de los acuerdos de libre comercio con Chile y CARICOM.

Con la aprobación en los congresos de Colombia, Venezuela y México del Acuerdo del Grupo de los Tres, y a raíz de la Secretaría Pro-Témpore que Colombia asume a partir de marzo de 1995, se buscará desarrollar el tratado comercial para poner en práctica los objetivos económicos del convenio y para impulsar las finalidades del mismo en materia política, social y cultural. Adicionalmente, se buscará impulsar la vinculación de los proyectos del G-3 con las políticas de Colombia en la Asociación de Estados del Caribe, y en general frente a Centro-América y el Gran Caribe.

Colombia apoyará, además, la ampliación de la agenda de negociación en todos los procesos, regionales y subregionales, particularmente los más avanzados, para que vayan más allá del libre comercio de bienes y busquen la homologación de las normas internas que afectan el comercio, la inclusión de temas relativos a servicios, la protección mutua a la inversión y, en el caso del Grupo Andino, la armonización gradual de políticas agropecuarias y macroeconómicas.¹⁵

Como puede apreciarse, es clara la intención gubernamental de apoyar los procesos de integración tanto bilateral como regional y mundial.

Por su parte el gobierno de Pastrana continúa en esa línea y propone como eje fundamental de su política comercial el apoyo a las exportaciones, considerándolo como uno de los ejes fundamentales para el desarrollo del país.

Este aspecto queda consignado de la siguiente manera en su Plan de Desarrollo "Cambio para construir la paz"¹⁶:

"El período de bajo crecimiento por el que atraviesa la economía colombiana, y sus consecuencias especialmente intensas en el desempeño empresarial y en la generación de empleo, han reactivado el debate sobre la formulación de una política de desarrollo productivo con énfasis en el mercado internacional.

El diseño de esta política debe favorecer la adaptación del sector empresarial colombiano a los retos y oportunidades que se derivan de los nuevos esquemas de organización industrial y del mayor grado de competitividad que debe alcanzarse en el contexto internacional.

La premisa de insertar el aparato productivo colombiano en la economía mundial, responde en general al proceso de globalización de la economía y, en particular, a la necesidad del sector empresarial del país de alcanzar el nivel y desarrollo productivo que corresponda al de las empresas líderes en la economía mundial.

En este sentido, se buscará no sólo competir con éxito en los diferentes mercados internacionales, sino también en el mercado doméstico que presenta una creciente penetración de productos y servicios importados.

Para el logro de este objetivo, un componente importante del Cambio para construir la paz será incrementar la oferta productiva exportable, lo que permitirá consolidar patrones de internacionalización sostenibles a mediano y largo plazo.

La diversificación de la oferta exportable de bienes y servicios se hará no solamente a través del crecimiento de los actuales sectores exportadores, sino también estimulando la generación de nuevos productos exportables.

Las transformaciones de política deben surtir efecto tanto en el ámbito de lo productivo como en el entorno competitivo e institucional.

Para tal propósito, se hace necesario diseñar mecanismos de articulación de las instituciones que promuevan una adecuada gestión de los recursos públicos hacia modalidades de intervención estatal que disminuyan los costos de transacción asociados con la actividad exportadora.

La estrategia de articulación institucional servirá para avanzar en el proceso de racionalización y reestructuración de las entidades del gobierno encargadas del diseño, ejecución y seguimiento de los instrumentos de apoyo de la política comercial, industrial y tecnológica en el país.¹⁷

¹⁵ Véase: Departamento Nacional de Planeación. Samper Pizano Ernesto (1994). El Salto Social. DNP. Bogotá, Colombia. Pg. 86

¹⁶ Véase: Departamento Nacional de Planeación. Pastrana Arango Andres (1998). Cambio para Construir la Paz. DNP. Bogotá, Colombia. Pg. 428

Con respecto a la apertura económica, es más explícito al considerar que:

“Para asegurar el crecimiento de las exportaciones manufactureras y la generación de empleo permanente se requiere profundizar el proceso de apertura iniciado a principios de la década, a través del incremento de la oferta productiva doméstica y su expansión y permanencia en el mercado internacional.

La prioridad número uno será incrementar y diversificar la oferta exportable¹⁸, no solamente a través del crecimiento de los actuales sectores exportadores sino, también, con nuevos productos, para lo cual será necesario un minucioso análisis de las oportunidades que ofrecen los mercados mundiales, así como un mayor aprovechamiento del potencial del aparato productivo nacional.”

c. La apertura en el siglo XXI: gobierno de Álvaro Uribe (2002 – 2006)

Para el año 2002, se elige como presidente a Álvaro Uribe Vélez, quien posteriormente es reelegido de manera inmediata para un segundo periodo 2006 a 2010 de manera inmediata, actualmente en desarrollo¹⁹.

El estilo y los instrumentos cambian, pero la política de fondo con el ánimo de continuar en esquema de apertura económica e internacionalización de la economía, continúan vigentes.

Afirma que ello es necesario toda vez que el comercio total de bienes significaba para el año 2002, cerca del 35% del PIB mundial, con lo cual se había duplicado esta cifra en la última década.

Distanciándose de su antecesor, propone que la política comercial no debe limitarse a la liberación comercial o al establecimiento de instrumentos de promoción a las exportaciones, sino ser más agresivo, generando el marco legal y comercial para que sea efectiva la apertura y la desregulación de los mercados de capitales y de servicios. Concluye afirmando que:

“Idealmente, la política comercial debería estar acompañada de aumentos en la competitividad que permitan, a su vez, ampliar, sostener e incrementar la participación de la capacidad productiva nacional en la producción mundial.

Como parte de esta política, el Gobierno negociará acuerdos internacionales que eliminen barreras al acceso, estimulen la inversión extranjera y faciliten la reasignación de recursos hacia actividades más productivas. Esta tarea no le corresponde únicamente al Gobierno.

Las partes interesadas en el sector privado deberán asumir los retos que suponen unas negociaciones complicadas sobre un temario amplio y ambicioso: servicios, inversiones, compras gubernamentales, derechos de propiedad intelectual y normas para la regulación de la competencia.

Por su parte, el Gobierno Nacional continuará con la ejecución del Plan estratégico exportador 1999-2009. Su desarrollo permitirá, entre otras cosas, impulsar el crecimiento económico sostenible y la generación de empleo, aumentar, diversificar, regionalizar y hacer competitiva la oferta exportable, incentivar la inversión extranjera y desarrollar una cultura exportadora.

El plan permitirá, a su vez, contar con un marco institucional sólido que armonice los mecanismos de apoyo financieros y no financieros al sector exportador.”²⁰

¹⁷ Al analizarlo a la luz de la teoría de Mises, un Plan de Desarrollo como este, está lejos de su pensamiento político, según el cual, se debería eliminar toda intervención y dejar la planificación en manos del sector privado. Las políticas de estímulo, de acuerdo a la Escuela Austriaca, nunca alcanzan los resultados deseados, sino los opuestos.

¹⁸ “Incrementar y diversificar la oferta exportable” debería ser un aspecto que no requiere ninguna intromisión del estado. Alcanza con eliminar todas las barreras arancelarias y no arancelarias y dar lugar que la función empresarial haga el resto.

¹⁹ Presidente Álvaro Uribe Vélez (2002-2006). El plan de gobierno se titula “Hacia un Estado comunitario”. En el capítulo 7, aborda la “Política Comercial” y propone al igual que sus antecesores, continuar y profundizar la apertura económica.

Un aspecto fundamental de lo que será en adelante la política comercial colombiana, esta fundamentado en su papel como miembro de la Organización Mundial del Comercio, con base en lo cual se plantea que los objetivos de Colombia en la negociación multilateral deberán estar orientados a:

- a) Lograr un mayor acceso a mercados para los bienes y servicios producidos en el país.
- b) buscar una reforma al comercio mundial de productos agrícolas bajo el liderazgo del Grupo Cairns.
- c) reformar la aplicación de los procedimientos antidumping y de medidas compensatorias, y
- d) eliminar el escalonamiento y los picos arancelarios.

La Declaración Ministerial de Doha y el plan de acción de la Cumbre de Desarrollo Sostenible de Johannesburgo enfatizan el compromiso de la comunidad internacional en la búsqueda de una armonía entre el libre comercio y la protección del medio ambiente.

Este principio regirá la política comercial del país, la cual tendrá en cuenta las políticas ambientales y buscará que la protección del medio ambiente no se convierta en una forma de proteccionismo disfrazado²¹.

Como podemos comprobar, desde 1990 todos los gobiernos han reafirmado en su política comercial, la intención de mantener y profundizar el proceso de apertura económica y cada cual ha hecho énfasis en lo que ha considerado más pertinente, bien sea instrumentos de promoción a las exportaciones²², agenda comercial bilateral, regional y multilateral²³ o énfasis en comercio de bienes o servicios, según el caso.

Podría afirmarse que por encima de las diferencias ideológicas propias de cada gobierno, la apertura económica fue un punto en el que confluyeron todos, implementando matices del mismo, haciendo uso de unos determinados instrumentos en cada caso, pero manteniendo lo esencial en este campo.

3. Evidencia en 8 indicadores sobre beneficios/perjuicios que se hayan obtenido en la economía colombiana a partir de la apertura económica

Hasta el momento hemos realizado una síntesis de lo básico en el pensamiento de Mises con respecto al tema del comercio y de las acciones realizadas por los cuatro gobiernos que componen el periodo de tiempo de quince años, propuesto para el análisis.

Ahora, debemos indagar acerca de la relación que pueda existir en el caso colombiano de beneficios o perjuicios que se hayan podido presentar y que tengan como causa próxima, el cambio de modelo económico de los noventa.

²⁰ Véase: Departamento Nacional de Planeación. Uribe Vélez Álvaro (2002). Hacia un Estado Comunitario. DNP. Bogotá, Colombia. Pg. 142.

²¹ Véase: Departamento Nacional de Planeación. Uribe Vélez Álvaro (2002). Hacia un Estado Comunitario. DNP. Bogotá, Colombia. Pg. 143.

²² Ahora bien, desde la perspectiva de Mises, como ya anotamos anteriormente, no serían deseables instrumentos de promoción de exportaciones, toda vez que ello produciría un desvío de recursos que sería negativo para el país. Esta es por tanto una de las típicas tareas que se debería asumir desde el sector privado.

²³ En cuanto a los acuerdos, sería necesario reflexionar acerca de si son bilaterales o regionales, pues teniendo en cuenta el pensamiento de Mises los primeros permitirían ampliar el libre comercio de acuerdo con la política comercial interna del país, a diferencia de los segundos, en donde generalmente los acuerdos regionales se convierten en bloques proteccionistas.

Debemos anotar previamente, que siguiendo a Mises, la economía debe entenderse como un todo, motivo por el cual no puede atribuirse a una sola razón, a una sola causa, en este caso la política comercial, los cambios que existan en los indicadores económicos de un Estado.

La causa de la actividad económica del hombre es la acción humana²⁴ y por tal razón es allí donde se han desarrollado los distintos aspectos que componen esta actividad, incluyendo el comercio.

No obstante, para los fines del presente documento, es pertinente analizar si en los quince años estudiados, la variación bien sea positiva o negativa tiene como principal causa la implementación, independientemente de los instrumentos usados, de una política de apertura económica.

Se propone entonces, para poder concretar en aspectos específicos y poder determinar si efectivamente ha existido un cambio que a su vez pueda atribuirse de manera directa a la toma de decisión con respecto a la apertura de la economía que sean lo suficientemente contundentes para que se pueda afirmar que corroboran o niegan la premisa de Mises.

El criterio para escoger los indicadores fue primordialmente aquellos con base en los cuales se hacen los diagnósticos de la evolución y comparación de las economías de los países y que en la medida de lo posible existieran por lo menos desde 1990.

En lo que hace referencia a la balanza de pagos, si bien es cierto se toma como un solo indicador, se efectuó el análisis por cada uno de los factores que la conforman y en cada ítem se hace un análisis y comentario de manera particular con respecto al objetivo del trabajo.

Los indicadores seleccionados son:

1. Producto Interno Bruto – PIB
 - a. PIB *per capita*
2. Balanza de pagos
 - a. Cuenta Corriente
 - i. Importaciones
 - ii. Exportaciones
 1. Exportaciones Tradicionales
 2. Exportaciones no Tradicionales
 - iii. Balanza comercial
 - b. Cuenta de Capital y Financiera
 - i. Inversión Extranjera Directa
 - c. Reservas Internacionales

²⁴ “La acción humana es una conducta consciente, movilizadora de voluntad transformada en actuación, que pretende alcanzar precisos fines y objetivos; es una reacción consciente del ego ante los estímulos y las circunstancias del ambiente; es una reflexiva acomodación a aquella disposición del universo que está influyendo en la vida del sujeto.” Mises, L. (1995) En *La Acción Humana*. (5ta Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquín Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Human Action, A Treatise in economics*. (Trabajo original publicado en 1949). Pg. 15.

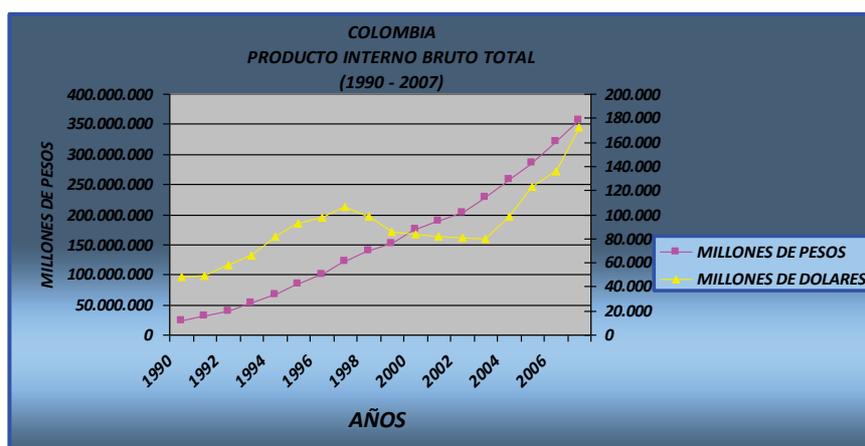
3. Tasa de Cambio
4. Inflación
5. Tasa de desempleo
6. Salario mínimo
7. Índice de Competitividad
8. Índice de Libertad Económica

La metodología como se abordara cada uno de estos indicadores es la siguiente: se inicia enunciando el indicador y a pie de pagina se dan como referencia dos definiciones del mismo. Luego se incluye una gráfica que resume la evolución en esos quince años del indicador²⁵.

Posteriormente se hace un análisis de esa información identificando las tendencias y finalmente se realiza la reflexión acerca de si puede o no ser tomado en cuenta para corroborar o negar la premisa de Mises.

En algunos casos, es necesario realizar la comparación con cifras de los años anteriores a la apertura para poder evidenciar la evolución del indicador en dos ambientes económicos distintos

1. Producto Interno Bruto PIB²⁶



Elaboración propia

Fuente: Dane <http://www.banrep.gov.co/estad/dsbb/ctanal1sr.htm>

Cuando inicia la apertura económica en 1990, se contaba con un PIB de US\$47.844²⁷ que crece de manera sostenida, a un promedio de 12,33% anual hasta el año 1997.

²⁵ En la parte de anexos del trabajo, puede encontrarse la tabla con base en la cual se hicieron las respectivas gráficas.

²⁶ Es el valor total neto de mercaderías y servicios producidos en un país en un año dado. La palabra "neto" en la definición, significa que, que dentro del valor total de los bienes resultantes no se incluye el valor de los productos intermedios para el cálculo del PIB." Véase: Osorio Arcila Cristóbal (1999), Diccionario de Comercio Internacional, ECOE Editores, 3ra Ed., Bogotá, Pg. 142.

"Los bienes y servicios que produce un país tanto internamente como en el extranjero, tras una combinación adecuada de los factores de producción, pueden sumarse. La operación aritmética realizada se conoce como Producto Nacional Bruto PNB.

El Producto Interno Bruto o Producto Interior Bruto (...) se diferencia del Producto Nacional Bruto - PNB - en que no incluye los ingresos provenientes de inversiones o patrimonios en el extranjero". Véase: Jaramillo Mario. (2001). Vademecum de Economía Política. Ed. Universidad Sergio Arboleda. 4ta. Ed. 2001. Pg. 87.

²⁷ Para efectos del análisis del PIB nos centraremos en la cifra en dólares.

En 1998, retrocede en 7,7% con respecto al año anterior, en el que había podido superar la barrera de los US\$100 mil millones.

Esa tendencia permanecerá durante cinco años más hasta el 2003, año en el que tiene su punto más bajo con un total de US\$79.415 millones. A partir del año 2004 se recupera el PIB a un promedio cercano al 21% hasta 2007, en donde se sitúa en US\$171.974 millones.

Al ser el PIB un reflejo de todas las operaciones que realiza el país, se ha tomado como un punto de referencia del crecimiento del mismo. Es también normal que todos los sectores de la economía justifiquen su importancia e impacto, dependiendo de su contribución a este indicador.

No obstante se presenta un hecho relevante: en la década de los ochenta el PIB tuvo un crecimiento promedio de 3,96%, muy inferior al que se presenta desde la década de los noventa con apertura²⁸.

Si bien es cierto, es difícil atribuir su crecimiento a un solo factor, no menos cierto es que notorio el crecimiento del PIB una vez se adopta la apertura económica y en el lapso de los quince años, en promedio, puede concluirse que ha tenido un crecimiento significativo, atribuible en algún porcentaje al modelo económico adoptado.

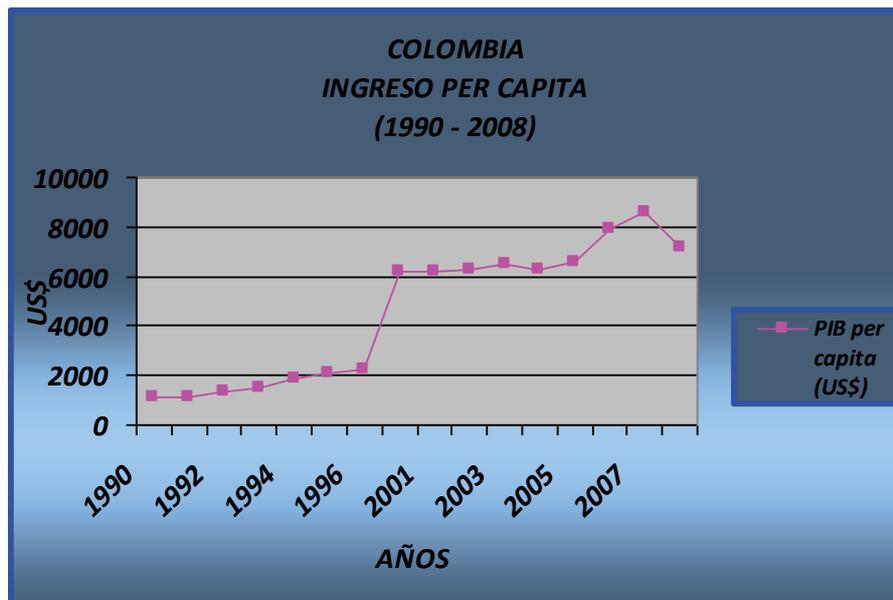
a. PIB *per capita*

²⁸ De acuerdo con cifras del Banco de la República, incluidas en el siguiente cuadro, si bien es cierto en el año de 1980 hubo un significativo incremento del 19,54%, el resto de la década estuvo caracterizada por un bajo crecimiento del PIB, presentándose en tres años un crecimiento inferior al 1% y en tres periodos más un crecimiento negativo del mismo.

COLOMBIA		
PRODUCTO INTERNO BRUTO NOMINAL TOTAL (A precios corrientes) 1979 - 1990		
Fin de:	Millones de Dolares	Incremento
1979	27.940.4	
1980	33.400.7	19.54
1981	36.388.4	8.94
1982	38.968.0	7.09
1983	38.729.8	-0.61
1984	38.253.1	-1.23
1985	34.894.4	-8.78
1986	34.942.5	0.14
1987	36.373.3	4.09
1988	39.212.5	7.81
1989	39.540.1	0.84
1990	40.274.2	1.86

Nota: Para las series de PIB en dólares se utiliza la serie "tasa de cambio nominal promedio". Fuente: Banco de la República, Estudios Económicos - Estadística.

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) y Banco de la República, Estudios Económicos - Estadística.



Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Desde 1990 el PIB *per capita* ha aumentado, salvo en algunos años, como es el caso del año 1991 en donde tuvo un retroceso equivalente al 1,68% con respecto al año anterior. El segundo caso se presenta en 2004, cuando el ingreso con respecto al año 2003, disminuye en 3,08%.

A pesar de estar fuera del rango de estudio, merece mencionarse el caso de 2008, en donde se presenta una disminución del ingreso equivalente al 16,28% al pasar de US\$8.600 a US\$7.200.

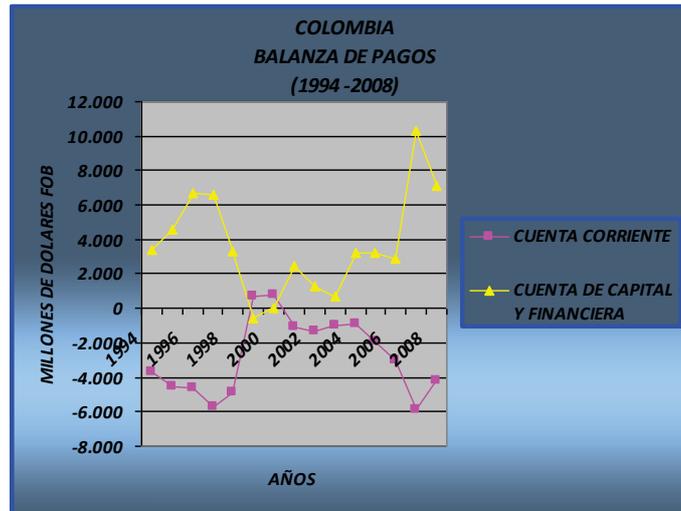
En los primeros años de la apertura económica tuvo un crecimiento continuo pero bajo. Para el año 2000 ya se había triplicado con respecto a diez años antes, pero ello no necesariamente quiere indicar que el ingreso real de la población haya mejorado.

En buena parte se atribuye a la inversión extranjera directa; lo que pasa es que como se explicará más adelante, cuando se aborde a fondo este tema, la IED no necesariamente ha ingresado a Colombia para aumentar el aparato productivo del país.

A pesar de ser un indicador nominal, refleja, en términos absolutos, que ha mejorado el PIB *per capita* a partir de la adopción de la apertura económica.

2. Balanza de pagos²⁹

²⁹ "Llamamos balanza de pagos a la relación entre la cantidad de dinero que un país gasta en el extranjero y la cantidad que ingresa de otras naciones. El concepto balanza de pagos no solo incluye el comercio de bienes y servicios, sino



La balanza de pagos, es en si misma un documento por el cual, si se analiza detenidamente, describe en buena parte la política comercial de un determinado país.

Debido a que la balanza de pagos refleja todas las operaciones en moneda extranjera, efectuadas año a año, el análisis de la misma lo realizaremos dividiendo los diferentes elementos que la componen, con el fin de poder determinar de una manera más exacta, su comportamiento y relación planteada al inicio de este documento. Por ello la dividiremos en:

a. Cuenta Corriente

- i. Importaciones
- ii. Exportaciones
 - 1. Exportaciones Tradicionales
 - 2. Exportaciones no Tradicionales
- iii. Balanza comercial

b. Cuenta de Capital y Financiera

- i. Inversión Extranjera Directa

c. Reservas Internacionales

a. Cuenta corriente³⁰

también el moviendo de capitales, como las inversiones extranjeras o la amortización de la deuda pública” Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) Elementos de Economía Política. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina. Pg. 558.

“Es el registro contable de todas las operaciones en moneda extranjera que realiza en un periodo determinado (un año). Cualquier operación que ocasione entrada o salida de divisas queda registrada en la balanza de pagos, de forma tal que se puede conocer si las entradas de moneda extranjera son mayores o menores que la salida de moneda extranjera, y si tienen lugar un superávit o un déficit. Este superávit o déficit en la balanza de pagos es diferente al déficit o superávit comercial, ya que la balanza comercial forma parte de la balanza de pagos.

La balanza de pagos, además de ser un registro contable, refleja el comportamiento internacional de un país, su política económica y aspectos relevantes de la realidad internacional.” Ronderos, C. (2006) El ajedrez del libre comercio. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia. Pg. 89.

³⁰ “Se registran en esta sección de la balanza todas las operaciones de importaciones y exportaciones de bienes y de servicios. Registra los flujos resultantes de las rentas de los factores que se ofrecen al resto del mundo y que éste ofrece al país. Estos factores son el capitula cuya remuneración son los intereses, el factor empresarial cuya remuneración son las utilidades y el trabajo cuya remuneración son los salarios. Finalmente este capítulo registra las

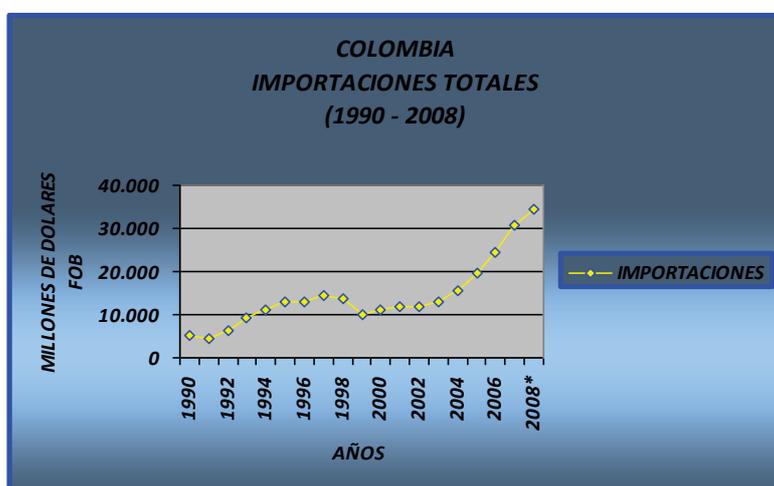
En esta parte vamos únicamente a hacer referencia a los valores totales, contenidos en el gráfico de Balanza de Pagos, toda vez que se han tomado como indicadores independientes las importaciones y las exportaciones y a su vez dentro de estas, las clasificadas como exportaciones tradicionales y no tradicionales.

Desde esa perspectiva los años 1990 a 1992³¹ presentaron un comportamiento positivo y en 1993 tienen una caída hasta los USD2.200.

Desde 1994 y hasta el 2008, solo en dos años, 1999 y 2000 se han presentado en la cuenta corriente del país, un saldo positivo, que llegó a USD671 y USD792, respectivamente. En los demás periodos es común denominador el hecho de un déficit en cuenta corriente.

Veremos a continuación, en detalle como están compuestas estas cifras globales.

i. Importaciones



* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

Al analizar el periodo de tiempo de 1990 a 2005, podemos afirmar que las importaciones han aumentado de manera sostenida, con un pequeño decrecimiento iniciando y finalizando la década de los noventa.

En efecto, una vez se anuncia la apertura económica desde 1989, es significativo que en el año de 1991 hayan disminuido en un 11.27%, registrando en total USD4.656 en total del año, contra USD5.149 de 1990, cuando generalmente se espera como efecto inicial un aumento considerable.

Pero a partir de 1992 y hasta 1997, las importaciones tienen un incremento sostenido promedio del 22%, lo cual ha significado en cifras que hayan pasado de USD\$6.145 en 1992 a US\$14.369 en 1999.

transferencias que hacen los nacionales al exterior y aquellas que se reciben del Exterior sin contraprestación alguna". Ronderos, C. (2006) El ajedrez del libre comercio. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia. Pg 89.

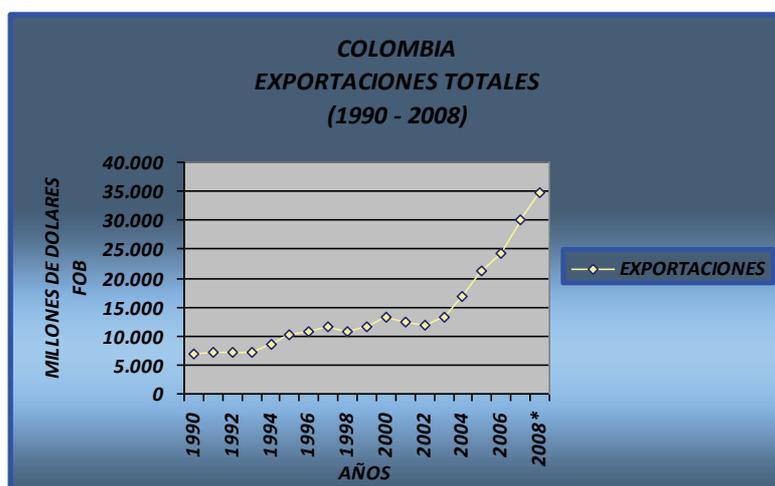
³¹ La tabla de datos y el gráfico de los datos anteriores a 1994, se incluye en los anexos, toda vez que a partir de ese año se cambió la metodología, adoptando la Quinta Edición del Manual de pagos del FMI.

Posteriormente hay un descenso en 1998 del 4,18% con respecto a 1997, pero en donde es más significativo es en 1999 en donde descienden en un 27,43% ubicándose en US\$9.991.

Desde ese año y hasta 2005, las importaciones tuvieron un crecimiento sostenido del 12.41% anual en promedio, en donde es notorio el crecimiento a partir del año 2002 cuando sumaron USD13.026 y prácticamente se duplicaron en cuatro años, llegando en el año 2006 a USD24.534, cuando le había tomado a la economía colombiana tener ese mismo desempeño diez años, toda vez que para 1996 estaban alrededor de los 13.000 millones de dólares y para 2005 alcanza los 21.000 millones.

De todas maneras es necesario tener en cuenta el comportamiento de la tasa de cambio, pues ello afecta de manera directa la actividad importadora y probablemente ello explica los descensos que se hayan presentado en algunas años, una vez se ha logrado una política estable de apertura.

ii. Exportaciones



* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

Las exportaciones han tenido un crecimiento constante en valor. Es así como en el año 1991 registra un crecimiento del 7.08% y en 1992 se percibe un pequeño descenso del 2.47% comparado con el año inmediatamente anterior.

De allí en adelante se presenta un crecimiento permanente hasta 1997, siendo particularmente alto para los años 94 y 95, en donde fue alrededor del 19%.

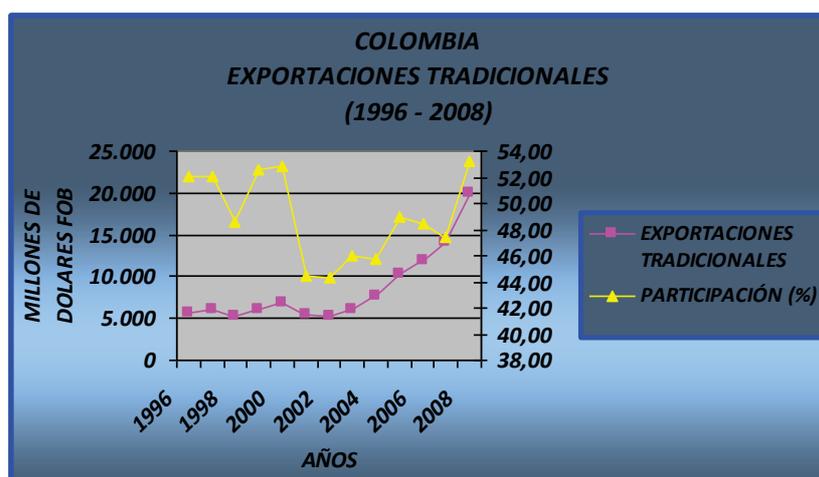
Este comportamiento sufre un pequeño cambio para 1998, cuando tuvo una disminución de 5,92%, comportamiento que se vuelve a presentar en los años 2001 y 2002, con disminuciones del 6.30% y 2,87% respectivamente.

Al igual que las importaciones, en las exportaciones se encuentra desde 2003 y hasta 2008 un incremento promedio del 19,56%.

Pero se debe tener en cuenta que, como lo mencionamos anteriormente, el único criterio para medir las exportaciones no es el valor, dado que su relación es directa a la

tasa de cambio, necesariamente hay que revisar en ese mismo sentido el desempeño en volúmenes pues podría llegarse a una conclusión errada de aumento de exportaciones cuando lo que ha aumentado es únicamente el precio de los productos exportados. Para ello debemos hacer unas breves consideraciones sobre la estructura de las exportaciones en Colombia que desde la década de los sesenta se clasifican en exportaciones tradicionales y no tradicionales como resultado de las políticas de sustitución de las importaciones impulsada por la CEPAL.

1. Exportaciones Tradicionales³²



* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

Como se puede analizar desde 1996 el crecimiento de las exportaciones tradicionales en valor estuvo entre 1996-2004 con una relativa estabilidad alrededor de los US\$5.000 y los US\$7.000.

Es a partir del año 2003 que inicia un crecimiento promedio del 25% y genera paralelamente un crecimiento en la participación total de las exportaciones.

Pero al cruzar la información con cantidades exportadas, es claro que en la mayoría de ocasiones el aumento o disminución del valor esta directamente relacionado con el precio internacional de los productos exportados pues generalmente estos son *commodities* y por tanto el valor no es resultado exclusivamente de la mejor o peor competitividad del producto³³.

³² Se consideraban productos de exportación tradicionales el café, el petróleo, el carbón y el ferroníquel, por ser productos primarios y constituir el grueso de las exportaciones en el momento de iniciar la política de diversificación. Ronderos, C. (2006) El ajedrez del libre comercio. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia. Pg. 90

³³ Siguiendo a Ronderos (2007) "el comportamiento de las exportaciones de *commodities* no guarda relación con el comportamiento de la tasa de cambio y que las causas del comportamiento de estas exportaciones están más relacionadas con volúmenes de bienes exportados, precios y el desempeño económico de la economía mundial o de grandes centros que demanden este tipo de bienes.

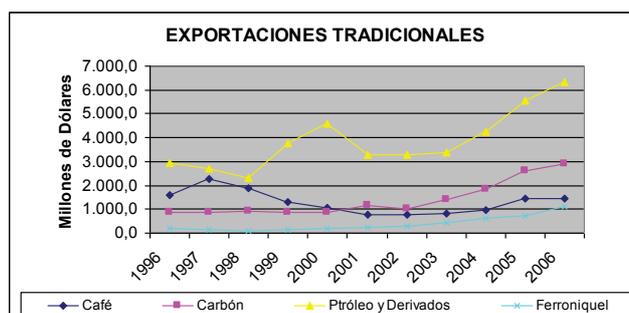
En la gráfica 3 se pudo apreciar el comportamiento de las exportaciones de productos Tradicionales pero para conveniencia del análisis en el presente capítulo estas se separan en dos; Aquellas que tienen la condición de *Commodities* mineros (4.1.) entendiendo por *commodity* productos cuyos precios se fijan en un mercado mundial abierto y los (4.2) Otros *Commodities*- Café cuyos precios al igual se fijan en el mercado internacional pero que por su naturaleza agrícola se separa de las anteriores.

Este fenómeno se presenta tanto en Café, Petróleo, Carbón y Ferroníquel que componen las exportaciones tradicionales colombianas, que como se aprecia adicionalmente se trata de materias primas sin ningún tipo de elaboración.

Es este punto de particular importancia para la teoría de Mises pues se han escudado los países en desarrollo en esgrimir ello como argumento desde el cual se justifica su atraso.

En la opinión de KRAUSE (2007) esto resulta equivocado, esencialmente por tres razones:

1. Se parte de la base que en el intercambio hay "suma cero" (alguien debe perder para que otro gane) lo cual no es cierto: en la teoría del comercio contemporáneo ambas partes ganan.
2. La estructura productiva de un país está más allá del tipo de productos que exporte, materia prima o elaborados, por que en cualquier caso "los tres factores de producción (naturaleza, capital y trabajo) se concentran en aquellos reglones con más capacidad productiva y tal es la manera de economizarlos"³⁴



Fuente: Banco de la República

En primera instancia se estudia el comportamiento de las exportaciones de los *commodities* mineros (carbón, petróleo y ferroníquel) y posteriormente se estudiará el caso del café que es el único *commodity* no minero que figura en las exportaciones tradicionales que registra la Balanza de Pagos colombiana.

Si bien el valor de las exportaciones de estos bienes ha crecido, sobretudo a partir de 2003, como se puede observar en la gráfica 14, estos no han ganado participación en el conjunto de las exportaciones totales. Las exportaciones de bienes tradicionales representaron el 52% del total de exportaciones en 1996 y esta participación fue decreciendo hasta llegar a representar el 44,38% en 2001. A partir de este año la participación de las exportaciones tradicionales fue ganando terreno hasta llegar al 48,92% en 2005 y 48,42% en 2006. Incidió en la contracción de la participación de los productos tradicionales en las exportaciones totales de Colombia la caída dramática en las exportaciones de café entre 1997 y 2001 que se estudia en la sección 4.2 y en la recuperación de estas exportaciones incidió el comportamiento de los precios de todos los productos tradicionales que a partir de 2002 presencié subidas importantes." Véase: Ronderos, C. (2006) *Exportaciones colombianas 1996 – 2006*. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia. Pg.

Este análisis confirma nuestra apreciación acerca de la variación del valor total de las exportaciones tradicionales que al tener una relación directa con los precios internacionales, no puede tomarse como única variable el precio, sino debe contrastarse con cantidades exportadas para determinar su real incremento o decremento.

Con datos preliminares se ha determinado en Colombia que "se desplomaron" las exportaciones tradicionales para el año 2008 – 2009, cuando realmente lo que ha ocurrido es que las cantidades exportadas han aumentado, pero los precios externos han disminuido. Probablemente el caso más significativo es el del petróleo, que como se recordara alcanzó a estar a mediados de 2008 por encima de los 140US y finalizando ese mismo año, redujo de nuevo el precio a nivel de menos de 70US y actualmente se encuentra por debajo de los 50 USD.

³⁴ Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) *Elementos de Economía Política*. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina Pg. 566

3. El problema de los términos de intercambio que no tiene en cuenta algunas realidades que se presentan en el momento de realizarlo.

De todas maneras para el caso colombiano, el punto uno, generalmente no es analizado desde esa perspectiva y se le endilga, en ocasiones, la imposibilidad de un cambio en la estructura de los productos exportados a su naturaleza de bienes primarios, sin dar la interpretación que Mises propone para este aspecto.

Como conclusión en este punto podemos anotar que esencialmente la estructura de las exportaciones en Colombia ha sido esencialmente la misma en los últimos años y ello no cambio con la apertura económica:

- Se esperaba un crecimiento exorbitante de las importaciones que no se dio en esa proporción y que tampoco genero un cambio radical en importación de bienes capital para cambiar y modernizar el aparato productivo del país.
- Pero las exportaciones, al menos las tradicionales, tampoco se incrementaron en su cantidad y siguen estando atadas a precios internacionales en que el productor poco puede hacer para la fijación del precio.

2. Exportaciones no Tradicionales



* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

Aún cuando parezca demasiado obvio, se consideran exportaciones no tradicionales, todas aquellas que no sean tradicionales.

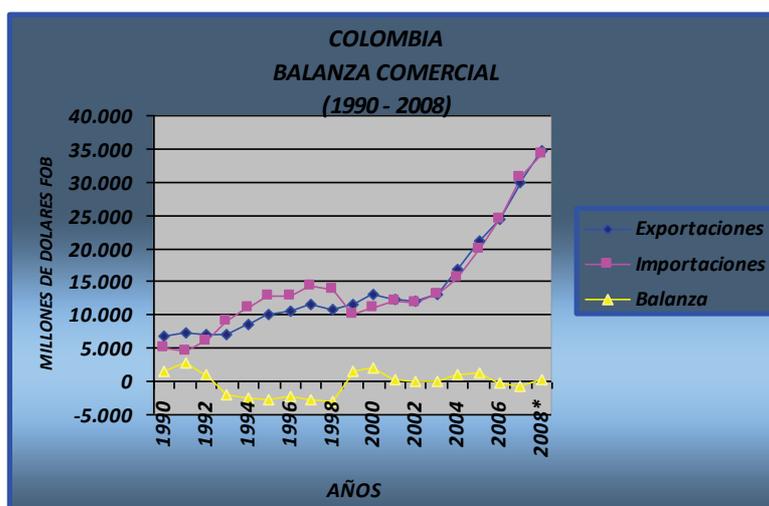
En cuando hace referencia a ellas, han tenido un comportamiento similar en cuanto a la tendencia a las tradicionales, si bien es cierto en cifras, su peso con respecto a las totales ha tendido a disminuir desde 2000.

A pesar de los esfuerzos que de manera expresa han hecho varios de los gobiernos del lapso del estudio, este tipo de exportaciones no han crecido en valor tanto como se esperaba, esencialmente por razones que van ligadas a las exportaciones tradicionales:

En primer lugar el hecho que las tradicionales en los últimos años se hayan aumentado en precios, como por ejemplo fue el caso del petróleo, no permite que se refleje con exactitud el crecimiento de las no tradicionales.

En segundo lugar la baja competitividad de muchos de nuestros productos en mercados extranjeros que impide de manera consistente, tener presencia fuera del país.

iii. Balanza Comercial ³⁵



*Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

La balanza de comercial colombiana para el año 1990 se presentaba como favorable y ascendía a USD1.616,3 millones. Para el año 2005, fue de USD1.931,5 igualmente favorable. Si analizamos entre los dos extremos ha tenido un comportamiento variable, que podemos dividir en tres etapas: 1990-1992; 1993-1998; 1999-2005.

En los tres primeros años en que se adopta la apertura, la balanza continuó siendo positiva pero con un primer incremento del 65% con respecto al año anterior, generado especialmente por aumento en las exportaciones, evento contrario a 1992 en donde a pesar de ser nuevamente la balanza positiva, es notorio un incremento en las importaciones lo cual hace que el superávit alcance solo los US\$920 millones.

En una segunda etapa (1993-1998) se caracteriza por tener una balanza deficitaria, iniciando en el 1993 en donde cae a US\$1.965,2 significando una variación negativa del 146,8% con respecto al año anterior.

La tendencia en esos cinco años es deficitaria y se incrementa progresivamente, encontrando su punto máximo en el año 1998, cuando asciende a US\$2.902,4.

³⁵ "El superávit o el déficit anual neto del comercio de una nación, basado en la diferencia entre el valor total de sus importaciones y exportaciones. La balanza comercial es solo una parte de los muchos débitos y créditos que componen la balanza de pagos de una nación. Se le da el nombre de la balanza de comercio "favorable" al superávit de las exportaciones sobre las importaciones, mientras que el de las importaciones sobre las exportaciones se le llama balanza "desfavorable" de comercio." Véase: Osorio Arcila Cristóbal. (1999) Diccionario de Comercio Internacional. ECOE Editores. 3ra Ed. Bogotá. 1999.

"Es una de las partes de la balanza de pagos que registra las operaciones de importación y exportación de mercancías y servicios del país". Véase: Diccionario de Comercio Exterior. (2000) Ed. Cultural. Madrid. 2000. Pg.27

La tercera etapa (1999-2005) es marcada por una tendencia a la balanza comercial favorable en donde es significado el cambio de tendencia cuando pasa de una balanza deficitaria de US\$2094,4 en 1998 a una balanza superavitaria en 1999 de US\$1.626, significando un cambio de un cambio porcentual del 278,5%.

En los cuatro años siguientes, si bien es cierto se mantiene una balanza positiva, encontramos grandes variaciones entre las cifras. Así por ejemplo para el año 2002 solo fue de US\$78 millones, mientras que en su mayor punto fue en el año 2000 con USD\$2.160,5. Como puede analizarse es una balanza con una gran volatilidad pues sus variaciones son amplias.

Ahora bien; desde el punto de vista de Mises el tema de la balanza comercial "favorable" o "desfavorable" no pasa de ser un sofisma de distracción, toda vez que la exportaciones no son nada distinto a ventas que se desarrollan fuera del país, pero en últimas, son solo eso: ventas.

Así las cosas no sería legítimo afirmar que la apertura económica tenga mayor o menor grado de éxito en la medida que haya logrado que permanentemente la balanza comercial sea "positiva" o "favorable". De hecho muchos países que se consideran en el concierto mundial como avanzados tienen permanentemente una balanza comercial desfavorable.

Sin embargo debemos hacer un análisis final en este aspecto: ¿si el libre comercio funciona en un país, la balanza comercial debería tender al equilibrio?³⁶

Partiendo de una respuesta afirmativa, tendremos que concluir que podría existir una evidencia positiva en el caso de Colombia desde la Apertura Económica, toda vez que, como se analiza en la gráfica, en ningún caso ha superado la cifra de US\$3.000 millones bien sea por déficit o por superávit, lo cual corresponde a no más del 10% del total de la balanza comercial, generando en ese sentido una gran estabilidad a la balanza.

De hecho la mayor cifra en déficit ha sido en 1998 con USD2.902,4 millones y el mayor superávit en ese mismo lapso se presentó en 1991 con USD2.675,7 millones. Si tomamos el promedio de balanza comercial en los quince años del estudio, este se encuentra solo en USD206 millones de balanza "favorable"

b. Cuenta de Capital y Financiera³⁷

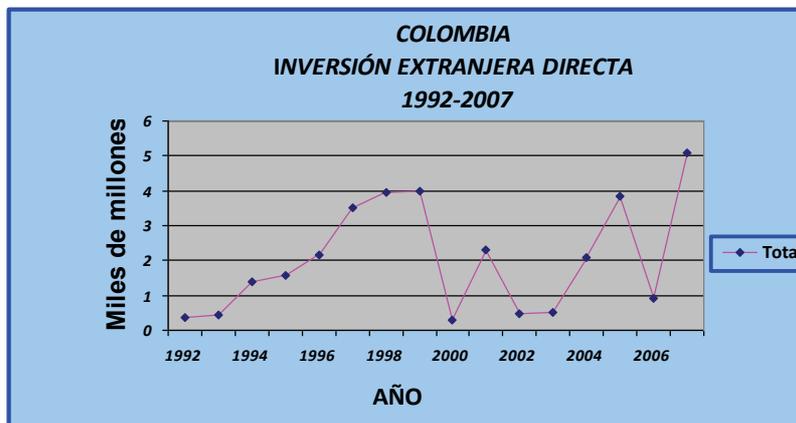
Contrasta el desempeño de esta cuenta, que únicamente en el año de 1999 tuvo un indicador negativo de USD555 y durante todos los restantes 15 años tuvo un desempeño positivo, si bien es cierto, se comportó de manera bastante inestable logrando incrementos en 1995 y 1996 de 34,40% y 46,58% respectivamente, para luego caer a niveles negativos en 1999 y 2000 de 116% y 110%.

³⁶ La respuesta a esta pregunta, de acuerdo con Krause, Zanotti y Ravier es la siguiente: "Por otro lado, es importante señalar que, funcionando el libre comercio entre las naciones, la balanza comercial tiende constantemente al equilibrio". Véase: Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) Elementos de Economía Política. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina Pg. 558.

³⁷ "En este rubro de la balanza de pagos se registran los flujos que se ocasionan por operaciones de préstamos e inversión extranjera indirecta y por inversión extranjera directa." Ronderos, C. (2006) *El ajedrez del libre comercio*. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia. pg 102.

Parte fundamental de la Cuenta de Capital y Financiera, es la inversión extranjera directa que por ello analizamos de manera separada. El hecho que sea superavitaria de manera permanente durante el lapso de tiempo estudiado, implica que el impacto de la IED es positivo.

i. Inversión Extranjera Directa (IED)



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS TOMADOS DE REGISTROS DEL BANCO DE LA REPÚBLICA

Coincidiendo con el inicio de la apertura económica en 1991, la IED tuvo, durante diez años (hasta el año 2000), un crecimiento promedio anual del 52%.

Merece destacarse de manera especial en este periodo, el año 1994, donde la IED fue de alrededor de US\$1.390 millones, generando un incremento del 218% con respecto al año anterior y siendo el mayor de la década de los noventa.

Para la primera década del siglo XXI, tenemos una abrupta caída que implicó del 93%, llegando a los US\$288 millones.

En el 2001 de nuevo repuntan llegando a niveles de US\$2,286 millones, lo cual significó un aumento del 693%, el más alto en los últimos veinte años, pero inferior en todo caso al que se había logrado en 1999.

Este es solo un aumento pasajero, pues en 2002, vuelven a caer a cerca de US\$489 millones, es decir 79% menos que en 2001. A partir de ese año, se han mantenido en un ritmo creciente, excepción hecha de 2006, donde tuvieron comparativamente una disminución del 76%.

La inversión extranjera directa es uno de los pilares del libre comercio toda vez que se espera que cuando un país tome la decisión de abrir sus fronteras a bienes, también lo haga para los capitales y con base en ello se logren inversiones que generen empleo por ser el lugar elegido para la inversión lo suficientemente competitivo.

También en este punto se ha presentado discusión, en la medida que mucha de la inversión esperada en un país no termina generándole beneficios al país, sino simplemente se registra como inversión extranjera directa pero no es nada distinto al

pago que se hace al dueño, generalmente nacional, de la venta que le ha hecho a un comprador, generalmente extranjero³⁸.

En este campo de la IED, como en los demás, el Estado ha tenido un papel fundamental, en la medida que ha intervenido, más de lo deseado según la teoría de Mises, pues ha reglamentado cada uno de los aspectos de cómo debe llevarse a cabo, en que sectores se estimula³⁹ y que tipo de beneficios le genera a quienes la realizan.⁴⁰

Es importante también anotar, que esgrimiendo como argumento el proteger la economía, de manera cíclica, el Estado restringe el ingreso de capital extranjero catalogado como "golondrina" que se caracteriza por no tener una duración predeterminada el país, incidiendo de esta manera no solo en la cantidad sino en la calidad de divisas que ingresan⁴¹.

De esta manera podemos concluir en este punto que el aumento de la IED en la primera década de la Apertura Económica, se encuentra evidencia que esta tiene relación, al menos en parte con este hecho, pues históricamente desde 1970 hasta 1990 nunca supero los 500 millones de dólares, y a partir de ese año inicia un aumento durante una década que lo lleva a nivel no vistos.

Los grandes saltos que se presentan a partir de 2000 coinciden con un fenómeno mundial que se inició con los hechos del 11 de Septiembre en Estados Unidos, que marcaron el inicio de una nueva era financiera a nivel mundial y que se reafirman en los últimos años con la crisis financiera que han tenido consecuencias en los demás campos de la economía mundial.

3. Tasa de Cambio⁴²

³⁸ Este hecho es tan notorio en la economía colombiana que se le atribuye el incremento del año 2005 en la gráfica de IED esencialmente a la venta por USD 7.800 millones, de la cervecera Bavaria a la multinacional SAB Miller, registrándose como IED, pero realmente corresponde únicamente a una venta que por ello no refleja de manera necesaria nuevas áreas de negocio, o creación de empleo o inversión en Investigación y Desarrollo.

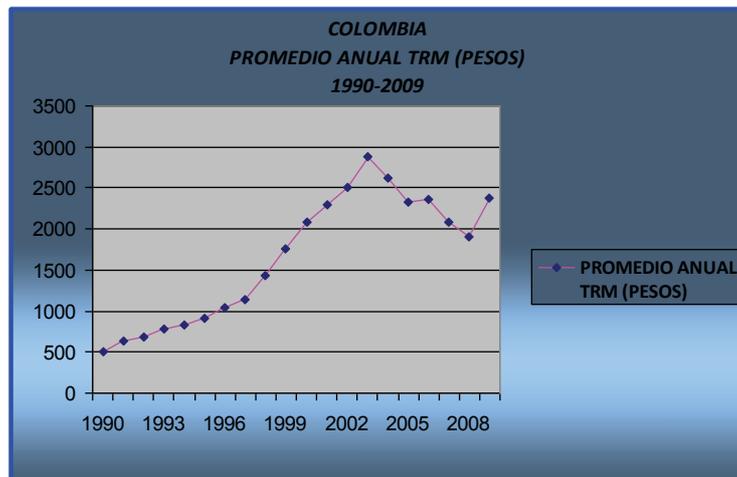
³⁹ Así por ejemplo, se han determinado sectores de prioridad para el Estado, en que se le presentan a inversionistas extranjeros para inviertan sus capitales. Un sector que ilustra este ejemplo es el de infraestructura que en los últimos años ha sido promocionado particularmente por el gobierno. Para incentivar esa inversión, de manera paralela se otorgan beneficios.

⁴⁰ Ley 963 de 2005 conocida como la Ley de Estabilidad Jurídica, pretende que los inversionistas tengan confianza, de manera que se propicie la inversión por contar con un ambiente jurídico estable. Ello se debería generar a partir de esta normatividad que permite que el inversionista por medio de un contrato celebrado con el Estado, le garantiza que las normas aplicables a la inversión, no cambiarán durante un periodo de hasta veinte años.

⁴¹ "Desde la segunda mitad de la década de los 60 y hasta inicios de los 90, la política en materia de inversión extranjera en Colombia se caracterizó por las extensas restricciones a los flujos de capital, ya fuera para proteger a la industria nacional o por razones de índole macroeconómica. Hasta la década de los 90, el sector petrolero fue el principal receptor de inversión extranjera, gracias a las políticas proteccionistas frente a toda competencia y a la exclusión del capital privado para participar en sectores como la prestación de servicios públicos o de servicios financieros. Con el correr del tiempo dichas restricciones se fueron flexibilizando, para adecuarse a las nuevas necesidades.

Este proceso se inserta en la nueva concepción del Estado, que se plasma en la Constitución de 1991 y en significativas reformas estructurales, que se caracterizan por otorgar una amplia participación a los particulares en ámbitos hasta entonces exclusivos del Estado." Véase: Universidad del Rosario. Grupo de Investigación Facultad de Economía. (2006) Tendencias Actuales de la Inversión Extranjera en Colombia. Fascículo 11. Ed. Universidad del Rosario. Bogotá. 2006. Pg. 4

⁴² "El precio de una moneda nacional en términos de otra. La tasa de cambio puede ser oficial, es decir fijada por el país en cuestión, no oficial o libre, es decir tasa en el mercado internacional sin control." Véase: Osorio Arcila Cristóbal. (1999) Diccionario de Comercio Internacional. ECOE Editores. 3ra Ed. Bogotá. 1999. Pg. 159.



La tasa de cambio para el año 1990 fue en promedio de \$502COP y para el año 2008 fue en promedio de \$1908. Su punto más alto se presentó en 2003 con \$2.877COP en promedio y desde allí tuvo un descenso hasta 2008 y luego un repunte en 2009.

A diferencia de otros indicadores, la tasa de cambio, desde 1990 tuvo un crecimiento sostenido hasta 2004, cuando presenta se revalúa en 8,74% con respecto al año anterior.

Un argumento que generalmente se esgrime en comercio internacional es usar la política de devaluar la moneda local, para lograr una efectiva competitividad y Colombia no ha sido ajena a ello, generalmente solicitado por los exportadores.

De acuerdo con Mises⁴³ esta política es errada por que quien la aplica, no solo esta buscando una mayor competitividad de su sector productivo interno, sino tiene un efecto directo sobre el salario real que se ve afectado por perder capacidad adquisitiva. En este aspecto podríamos decir que en Colombia la devaluación ha tenido el origen descrito por Mises en su obra y que la misma ha pasado por dos momentos: una época de devaluación "gota a gota", lo cual implicaba que diariamente el Estado intervenía en el mercado.

Posteriormente se tomo un esquema diferente en que el precio de la divisa esta dado por la oferta y la demanda pero esto no es del todo cierto, pues el banco central esta siempre pendiente del desarrollo de la tasa de cambio. Es de todas maneras justo reconocer que en los últimos años a optado por no intervenir y dejar al libre juego del

"La tasa de cambio o tipo de cambio expresa el precio al cual se paga una moneda nacional en términos de una moneda extranjera" Véase: Vademecum de Economía Política. (2001) Mario Jaramillo. Ed. Universidad Sergio Arboleda. 4ta. 2001. Pg. 145.

⁴³ "Los objetivos de la devaluación eran:

1. Mantener los salarios nominales y aún incluso poder aumentarlos mientras los reales más bien se reducían.
2. Incrementar en términos de moneda nacional los precios, especialmente los de los productos agrícolas, o al menos contener su descenso.
3. Favorecer a los deudores a costa de los acreedores.
4. Fomentar las exportaciones y reducir las importaciones.
5. Atraer al turismo y hacer más gravoso para los ciudadanos del país – siempre hablando en términos de moneda nacional – el desplazamiento al extranjero"

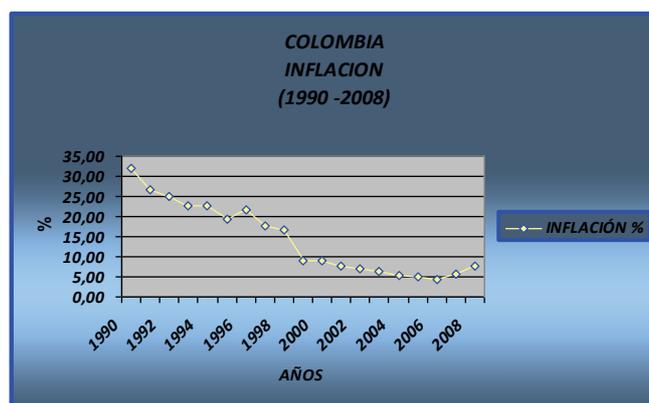
Véase: Mises, L. (1995) La Acción Humana. (5ta Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquín Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Human Action, A Treatise on economics*. (Trabajo original publicado en 1949). Pg. 931.

mercado, que sea este quien lo fije. Es esa una de las razones que explica la alta volatilidad de la tasa de cambio en los periodos más recientes.

En conclusión el estado colombiano, en términos generales, no ha permitido que se presente la suficiente libertad para que se presente una situación como la planteada por Mises, que permita a su vez que la tasa de cambio refleje de manera real el valor del mercado y que por tanto permita transferir de manera directa la realidad de la economía mundial, independientemente de las necesidades de los exportadores.

Probablemente la razón radica en que se les considera un renglón de la economía “a defender” por los peligros que implica que una tasa de cambio bajo los lleve a clausurar sus industrias, generando desempleo, toda vez que se han generalmente escudado en la devaluación como base de la competitividad, pero ello se convierte solo en una medida efectiva en el corto plazo pues difícilmente puede un estado mantener políticas proteccionistas en un mundo cada vez más globalizado, en el que se ve forzado por los diferentes acuerdos bilaterales, regionales y multilaterales a tomar medidas que indiquen a los inversionistas que se mantendrán medidas que hagan más transparente y neutral la gestión del estado con respecto a los particulares.

4. Inflación⁴⁴



* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

⁴⁴ “Es el aumento de mayor de circulante con relación a los bienes y servicios producidos (. . .) La inflación se produce cuando la cantidad de circulante monetario aumenta más rápidamente que la cantidad de bienes y servicios que se ofrecen” Véase: Vademecum de Economía Política. (2001) Mario Jaramillo. Ed. Universidad Sergio Arboleda. 4ta. Ed. 2001. Pg. 123

“Crisis o desequilibrio de tipo financiero que consiste en una superabundancia de los medios de pago, en relación con el volumen de bienes y servicios que se ofrece en un momento dado. Un sustancial incremento en el nivel general de precios es su manifestación externa más visible.” Véase: Osorio Arcila Cristóbal. (1999) Diccionario de Comercio Internacional. ECOE Editores. 3ra Ed. Bogotá. 1999. Pg. 102

“Si la provisión de caviar fuera tan abundante como la provisión de papas, el precio del caviar – esto es el tipo de intercambio entre el caviar y el dinero o entre el caviar y otros productos – cambiaría considerablemente. En este caso se podría obtener caviar a un sacrificio menor que el que se requiere actualmente.

De la misma manera, si se incrementa la cantidad de dinero, el poder de compra de la unidad monetaria se reduce, y la cantidad de bienes que puede obtenerse por una unidad de esa moneda también se reduce.

(. . .) El resultado de este incremento en la cantidad de dinero fue una tendencia general a un movimiento hacia arriba de los precios en Europa. De la misma manera, en la actualidad, cuando un gobierno incrementa la cantidad de papel moneda, el resultado es que el poder de compra de la unidad de moneda comienza a caer, y los precios a subir. Esto es denominado inflación. Desgraciadamente, en los EEUU, como así también en otros países, la gente prefiere atribuir la causa de la inflación no al incremento de la cantidad de moneda sino, más bien, al incremento de los precios.” Véase: Mises, L. (2007) Política Económica. Seis lecciones sobre el capitalismo. (3ra Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Alberto R. Sguaglia (Trad.) *Economic Policy* (Trabajo original publicado en 1959).

Este indicador desde 1990 y hasta 1999 tuvo en una clara tendencia de disminución pasando del 32% al 8,9%. Desde esa fecha no se han vuelto a presentar inflación de dos dígitos, si bien es cierto han existido periodos donde de nuevo ha subido en comparación con el año anterior⁴⁵. También en el periodo de 1995, hubo un aumento de la inflación al pasar de 19,4% a 21,6% lo que significo un aumento del 11,34%.

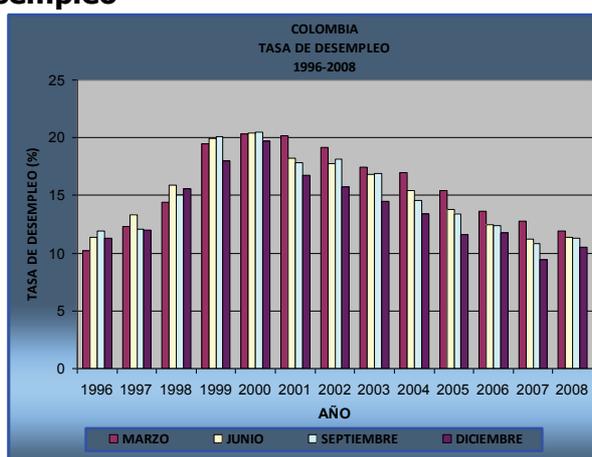
Desde la perspectiva de la teoría de Mises, el que se disminuya la inflación es un signo no solo de mejora de la economía, sino lo que es más importante: refleja un manejo responsable de la misma. La razón esencial se da porque no se están eludiendo los factores internos que la generan, por medio de una descontrolada emisión de dinero que lo único que hace es retardar una situación cada vez más difícil de controlar sino se esta dejando menos dinero circulante, a pesar de los problemas alternos que ello genera para la economía.

Lo que las cifras nos demuestran en la anterior gráfica, es que coincide una disminución del índice de inflación con la iniciación de la apertura económica en 1990; pero ¿se puede endilgar como razón esencial para su disminución, la implementación de ese tipo de política comercial?

No encontramos una evidencia directa que relacione estos dos elementos, pero si es un hecho que lo gobiernos que ejercieron el poder en el lapso de tiempo que se estudia, tomaron como prioridad disminuir la inflación con diferentes instrumentos de política monetaria. Y esos instrumentos de política monetaria, tienen sentido dentro de un esquema de economía abierta, no de economía cerrada.

Por ello que podemos inferir que en el caso de Colombia, podría encontrarse evidencia indirecta que la inflación disminuyó, entre otras razones por el modelo económico adoptado a partir de la apertura económica de 1991.

5. Tasa de Desempleo⁴⁶



⁴⁵ Ese es el caso de 2006 (4,48%) con respecto a 2007 (5,69%) teniendo de esta manera un incremento del 27,01% en ese lapso de tiempo.

⁴⁶ Se denomina tasa de desempleo al porcentaje de la población económicamente activa (PEA) que se encuentra desempleada. Es decir, no es una proporción entre el total de la gente desempleada y el total de la población, sino el de aquélla que se denomina "económicamente activa"

Tomado de:

http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa_de_desempleo

Al analizar las estadísticas históricas sobre el desempleo en Colombia desde la década de los ochenta, ha tenido cifras de dos dígitos, siendo la excepción que en algunos periodos se pueda disminuir a un dígito.

Desde la perspectiva de Mises el desempleo será una constante en la medida que el Estado impida la generación de empleo a través de salarios mínimos y legislación laboral restrictiva.⁴⁷

Para el periodo de estudio del presente documento, los años 1990 a 1992, se mantiene en alrededor de 10%. Para los años 1993 a 1995 son los únicos tres años en que se logra disminuir a un dígito, siendo el promedio el 8.77%.

A partir de entonces, se presenta una etapa que va de de 1998 a 2000 en donde se aumenta el desempleo, de manera alarmante: en 1998 aumenta 22,54% con respecto al año anterior, quedando en 15.23%. A su vez en 1999 aumenta el 27,26% con respecto a 1998, quedando en promedio en 19,38%.

Finalmente para el año 2000, aumenta, aunque levemente, en 4,38% para situarse en promedio en 20,22%, siendo este el punto máximo que se ha tenido en las últimas dos décadas.

En el nuevo milenio la tendencia ha sido constante en el sentido de disminuir, logrando en promedio un punto porcentual por año.

Es un hecho que el desempleo aumentó en la década de los noventa: ¿pero puede endilgarse ello a la apertura económica?

Tomemos como punto de referencia la opinión de Mises sobre el desempleo:

“Cuando el asalariado no encuentra el trabajo que más le agrada, debe conformarse con otro menos grato. Por lo mismo, si no halla pronto patrono alguno dispuesto a pagarle el estipendio que el interesado quisiera percibir, no tiene más remedio que reducir sus pretensiones. En otro caso queda sin ocupación, en situación de desempleo.

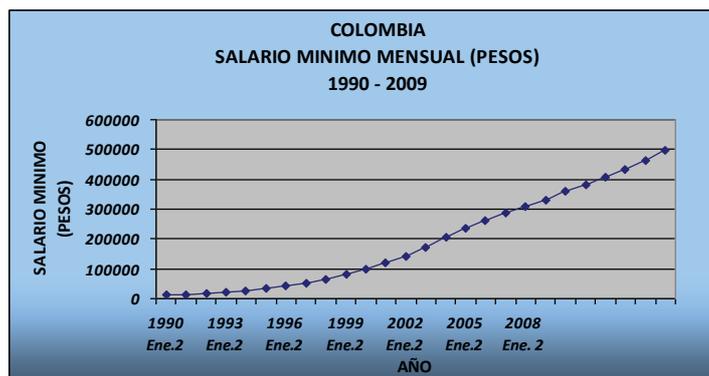
Lo que causa el desempleo es el hecho de que – contrariamente a la doctrina antes mencionada de la incapacidad del trabajador para esperar – quienes desean percibir un salario pueden esperar y de hecho esperan. Quien no desea esperar, siempre encuentra trabajo en una economía de mercado, pues invariablemente existen recursos naturales sin explotar y, además, con frecuencia, inaprovechados factores de producción anteriormente producidos. Para encontrar trabajo, el interesado, o reduce sus exigencias salariales, o cambia de ocupación, o varía el lugar de trabajo”⁴⁸

Con base en lo anterior, debemos concluir que el factor de desempleo es independiente de la declaratoria de apertura económica, y que por tanto su aumento, desde la perspectiva misiana, se genera por una decisión autónoma del individuo que no encuentra una oferta en el mercado que satisfaga sus pretensiones y una posibilidad de esperar para que esa situación cambie, bien sea porque aumente la oferta o porque deba tomar la decisión de no esperar más.

⁴⁷ Si bien es cierto a lo largo de varios gobiernos se ha tomado como bandera de campaña la “flexibilización laboral” esta no se ha dado de manera radical a si vez explica el comportamiento de este indicador desde la perspectiva de la teoría de Mises.

⁴⁸ En Mises, L. (1995) *La Acción Humana*. (5ta Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquín Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Human Action, A Treatise in economics*. (Trabajo original publicado en 1949). Pg. 708.

6. Salario Mínimo



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS TOMADOS DEL BANCO DE LA REPÚBLICA

El desarrollo que ha tenido el salario mínimo en Colombia, dato de 1984, cuando se unificó el mismo para todos los sectores de la economía.

Desde entonces ha tenido incrementos formales durante todos los años, pero se presta para discusión el hecho que el incremento se realice tomando como punto de referencia la inflación pues ello implica en términos reales que en muchos casos el ajuste se haga por debajo, implicando un menor ingreso.

Ello explica por qué durante toda la década de los noventa los ajustes del salario mínimo fueron de dos cifras, que partieron de un incremento del 26% para 1990 y fue disminuyendo paulatinamente hasta el 10% en el año 2000.

A partir de 2001 los aumentos del salario mínimo han sido de un solo dígito y continuando con la tendencia han sido porcentualmente cada vez menores con respecto al año anterior, salvo en 1994 y 1996, donde por algunas centésimas ha sido ligeramente superior.

El tema de salarios va directamente relacionado con el anterior de empleo y así lo plantea Mises, quien también tiene en cuenta en su teoría el tema del salario mínimo al que se refiere como "mínimo fisiológico de subsistencia" del que opina que:

"Ese mínimo fisiológico de subsistencia a que se refiere la 'ley de hierro de los salarios' y que la demagogia gusta tanto de esgrimir carece de sentido y aplicación cuando se trata de formular una teoría cataláctica de la determinación del salario. (...) En una organización capitalista, ese mínimo fisiológico de subsistencia no desempeña ningún papel cataláctico"⁴⁹

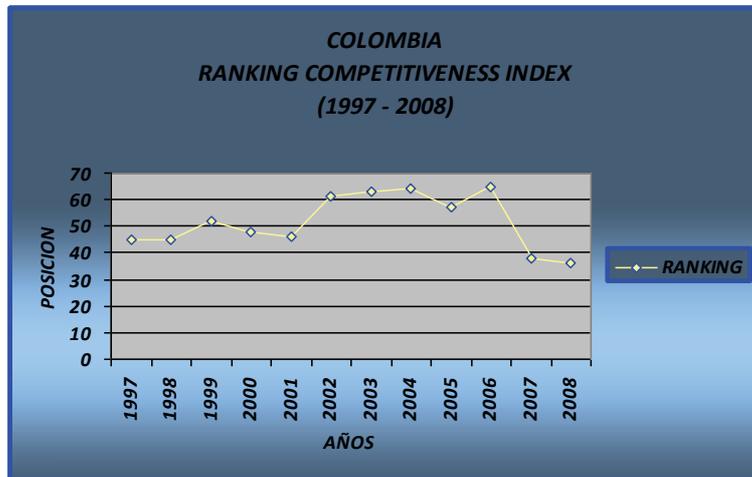
Por lo anterior la evolución del "salario mínimo" independientemente del valor que pudiera lograr no es punto de interés para la teoría de Mises.

El interés al incluir en el presente estudio, consistía en determinar si la apertura económica habría incidido en "mejorar" o "aumentar" en una mayor proporción su base. En este sentido la respuesta es negativa toda vez que se percibe que el factor

⁴⁹ Véase: Mises, L. (1995) La Acción Humana. (5ta Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquin Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Human Action, A Treatise in economics*. (Trabajo original publicado en 1949). Pg. 714.

tenido en cuenta para efectuar el reajuste anualmente es como tope máximo la inflación y no afectan de manera estructural otros conceptos para su determinación.

7. Competitividad⁵⁰



Elaboración propia
Fuente: IMD International
http://www.webfinanciera.com/files/centrum/INFORME_IMD2.pdf

“El Índice de Competitividad Global (Inglés: Global Competitiveness Index, siglas GCI), es desarrollado y publicado anualmente desde 1979 por el Foro Económico Mundial. El informe de 2008-2009 evaluó 134 economías de países desarrollados y en desarrollo.

El informe de 2008 amplió su cobertura geográfica al incluir cuatro países más que en 2007, Brunei Darussalam, Costa de Marfil, Ghana y Malawi, pero excluyó Uzbekistán por falta de información, pasando así de 131 a 134 países evaluados.

El índice mide la habilidad de los países de proveer altos niveles de prosperidad a sus ciudadanos. A su vez, esta habilidad depende de cuán productivamente un país utiliza sus recursos disponibles. En consecuencia, el índice mide un conjunto de instituciones, políticas y factores que definen los niveles de prosperidad económica sostenible hoy y a medio plazo. Este índice es ampliamente utilizado y citado en artículos académicos.

El índice es calculado utilizando información pública disponible y la Encuesta de Opinión Ejecutiva, una encuesta realizada por el Foro Económico Mundial en conjunto con una red de institutos asociados (que incluye instituciones líderes en investigación y organizaciones de negocios) en los países incluidos en el informe. En 2008 fueron entrevistados más de 12.000 líderes de negocios en los 134 países incluidos este año. La encuesta es diseñada para capturar un amplio rango de factores que afectan el

⁵⁰ La competitividad en el mundo actual se define como la capacidad de generar una mayor producción con el menor costo posible, en áreas de la competitividad los salarios de los trabajadores han ido descendiendo en todo el mundo y los países que son mas competitivos son precisamente en los cuales el salario mínimo es mucho menor que en el promedio del mundo, hoy en día las empresas que mayores ganancias obtienen en el mundo son las que maquilan sus productos en países como China donde la mano de obra es muy económica y esos productos los venden en los países de primer mundo donde el poder adquisitivo de un ciudadano promedio es mucho mas elevado que en la mayoría de demás países.

La característica de una organización cualquiera de lograr su misión, en forma más exitosa que otras organizaciones competidoras. Se basa en la capacidad de satisfacer las necesidades y expectativas de los clientes o ciudadanos a los cuales sirve, en su mercado objetivo, de acuerdo a su misión específica para la cual fue creada.

Tomado de:

<http://es.wikipedia.org/wiki/Competitividad>

clima de negocios dentro de la economía de un país. El informe presenta además una lista exhaustiva de las principales debilidades y fortalezas de los países, haciendo posible la identificación de aspectos prioritarios a ser sujeto de reforma política.”⁵¹

Colombia aparece desde 1997 y ha estado en la parte media de la tabla, teniendo sus mejores resultados para los años 2007 y 2008 en donde logro ubicarse entre los cuarenta primeros.

Desde la propuesta de adoptar un modelo de apertura económica se hizo énfasis en Colombia que uno de los principales obstáculos a vencer era la falta de competitividad tanto del país como de sus empresarios que se reflejaba en múltiples campos como por ejemplo infraestructura vial y de comunicaciones, marco legal, educación, solo para mencionar algunos.

A pesar que hoy es un término que se menciona constantemente tanto a nivel gubernamental como privado, o bien no se han tomado las acciones pertinentes o por lo menos no se han tomado las suficientes y el reflejo de ello es el pobre lugar que ocupa Colombia al momento de realizar estos índices.

Cuando se expone la industria en particular y la economía en general a la competencia extranjera se espera que estas mejoren su desempeño y que ello se corrobore con una mejor percepción del país frente a organismos que se encargan de efectuar las mediciones, lo cual definitivamente no ocurrió en el proceso de apertura económica estudiado.

Como puede analizarse, los años siguientes a la apertura no solo no permitieron mantener la posición inicial, sino que paulatinamente se fue deteriorando, con lo cual se interpreta que las políticas e instrumentos implementados por los gobiernos de turno para mejorar la competitividad no lograron su cometido.

Dado que la calificación de los índices de competitividad miden varios aspectos, podríamos afirmar que son de particular importancia para este estudio, toda vez que continuando con el postulado de Mises, una decisión de implementar políticas de libre comercio, conllevan a una mejor sociedad.

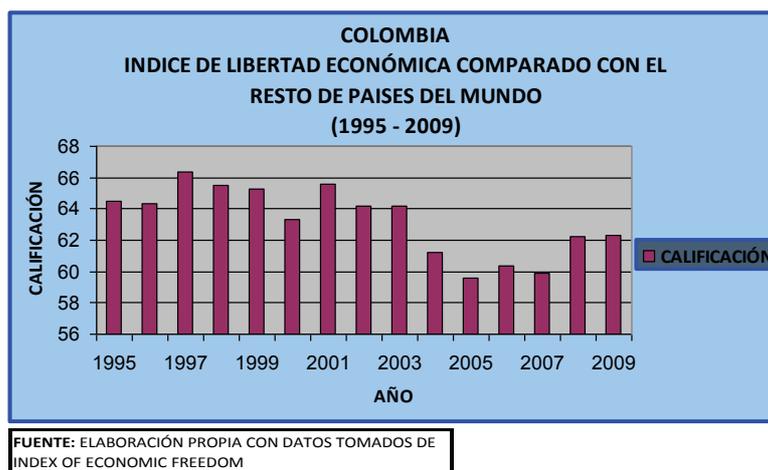
La interpretación con base en ese argumento puede ser en doble vía: o bien no se han tomado las medidas de política económica y comercial lo suficientemente drásticas para que se asimilen al modelo propuesto por Mises, o a pesar de tomar medidas, los instrumentos con que se han querido implementar no han sido eficaces para lograr el objetivo propuesto.

A pesar de encontrarse por fuera del rango de estudio, es importante mencionar que para los años 2007 y 2008, se nota una mejora sustancial, logrando avanzar más de 15 puestos en la evaluación general.

8. Índice de Libertad Económica⁵²

⁵¹ Véase: http://es.wikipedia.org/wiki/%C3%8Dndice_de_Competitividad_Global. Consultado el 10 de Abril de 2009.

⁵² “Existen dos indicadores de este tipo: uno es realizado por James Gwartney de Florida State University y Robert Lawson de Capital university con la colaboración de Erik Gartzke de Columbia University, publicado por el Fraser institute de Canada y la colaboración de un gran número de institutos de investigación en todo el mundo; el otro lo elaboran marc miles, Edwin Feulner y Ana Isabel Eiras de la Heritage Foundation y Mary Anastasia O’Grady de Wall



De acuerdo con KRAUSE (2007), "el índice de Libertad Económica de Heritage Foundation/Wall Street Journal evalúa el desempeño de 161 países en base a una lista de 50 variables independientes que se subdividen en 10 factores generales.

Estos son:

- Política Comercial
- Carga impositiva del gobierno
- Intervención del gobierno en la economía
- Política monetaria
- Flujos de capital e inversión extranjera
- Actividad bancaria y financiera
- Salarios y precios
- Derechos de propiedad
- Regulaciones
- Actividad del mercado informal⁵³

El índice compara a los países del mundo para determinar con respecto a algunas variables significativas, un país con respecto a los demás, y así evaluar cual es su grado de libertad económica.

En el caso de Colombia aparece desde 1995. No ha logrado superar la barrera para estar entre los cincuenta primeros y su desempeño ha estado históricamente entre los puestos 55 y 65.

Su mejor desempeño en el lapso de los tres lustros de estudio, fue en el año 2005, con una calificación del 59,6 en tanto que con 66,4 en 1997 ha tenido la calificación menos

Street Journal, publicado por estas dos organizaciones con la colaboración, también, de un gran número de instituciones en todo el mundo.

Si bien tienen un objetivo similar, difieren levemente en su metodología, en las variables que tienen en cuenta y, por ende, en sus resultados. Los dos hacen énfasis en utilizar para cada una de las variables, informes y trabajos de organismos internacionales o institutos de reconocido prestigio y neutralidad."

Véase: Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) Elementos de Economía Política. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina. Pg. 727.

⁵³ En Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) Elementos de Economía Política. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina. Pg. 727.

buena. Si incluimos el análisis de los años posteriores a 2005, encontramos que ha seguido mejorando el desempeño.⁵⁴



Como puede analizarse, se pueden identificar dos momentos de permanente ascenso entre 1997 y 2002, en donde se produce una caída de lo ganado hasta el momento y desde allí un ascenso constante hasta 2009, siendo notorio lo realizado en los últimos tres años a partir de 2007.

Al igual que el anterior, este es un indicador muy dicente pues analiza al país como un todo en los diferentes aspectos que facilitan o entorpecen el desarrollo de la economía.

En ese sentido, debería concluirse que la apertura económica poco habría contribuido a lograr un alto grado de libertad económica y que a pesar de haber implicado reformas estructurales, partiendo de la misma creación de una Carta Política, las medidas tomadas no fueron suficientemente profundas para generar una estructura que se identifique como de alto grado de libertad económica.

Será necesario identificar en cada uno de los diez factores estudiados cuales son aquellos que a la fecha se siguen considerando como débiles para proponer en ellos las mayores reformas, que sin duda apuntaran a una economía de libre comercio como la propuesta por Mises.

⁵⁴ En efecto los años posteriores presentan las siguientes cifras: 60,4 (2006) 59,9 (2007), 62,2 (2008), 62,3 (2009)

Conclusiones

No es fácil hallar evidencia de la teoría de Mises en la economía colombiana a partir de la apertura económica de 1990, esencialmente por que:

- A pesar de anunciarse como una reforma del modelo económico de grandes proporciones, al momento de implementarla, estos cambios no son lo suficientemente grandes y estructurales como para considerarlos cercanos al modelo que propone Mises.
- Si bien es cierto las reformas que se hicieron, en particular al sistema legal, cuando se opta por la implementación del modelo, no alcanzaron a romper definitivamente con figuras ya existentes, lo que en el mediano plazo le resta impacto a las reformas.
- Algunos de los indicadores propuestos para hacer la medición dejaron como resultado del análisis que su desempeño positivo probablemente era el resultado de las políticas adoptadas por la apertura económica, pero resulta muy complejo indicar que esta es la única causa.
- Los factores político y social, en un país como Colombia tienen un gran peso, que impide romper con esquemas que en el consciente colectivo se perciben como importantes y necesarios para proteger a los menos favorecidos como es el caso del salario mínimo legal. Por ello la implementación de postulados de Mises, en este campo, serían difícilmente entendidos por la mayoría de la población, quienes los percibirían como un retroceso.
- En directa relación con el punto anterior, debemos mencionar el aspecto del desempleo: Este factor es independiente de la declaratoria de apertura económica, y que por tanto su aumento, desde la perspectiva misiana, se genera por una decisión autónoma del individuo que no encuentra una oferta en el mercado que satisfaga sus pretensiones y una posibilidad de esperar para que esa situación cambie, bien sea porque aumente la oferta o porque deba tomar la decisión de no esperar más.
- Desde la perspectiva de la teoría de Mises, el que se disminuya la inflación es un signo no solo de mejora de la economía, sino lo que es más importante: refleja un manejo responsable de la misma. Lo que nos demuestran las cifras, es que coincide una disminución del índice de inflación con la iniciación de la apertura económica en 1990

No encontramos una evidencia directa que relacione disminución de inflación con apertura económica, pero si es un hecho que los gobiernos que ejercieron el poder en el lapso de tiempo que se estudia, tomaron como prioridad disminuir la inflación con diferentes instrumentos de política monetaria. Y esos instrumentos de política monetaria, tienen sentido dentro de un esquema de economía abierta, no de economía cerrada.

- Las Exportaciones en Colombia, tanto las tradicionales como las no tradicionales, han aumentado; pero en particular las primeras obedecen a un tema de valores en el mercado externo por tratarse de *commodities* tanto los productos mineros como los agrícolas. No se encontró evidencia concluyente que pueda relacionar el crecimiento de las exportaciones con las medidas de apertura económica. En principio el aumento se relaciona de manera más clara con aspectos internacionales de precios y con medidas de política interna, en particular el periodo posterior a 2002.
- Dado que la calificación de los índices de competitividad miden varios aspectos, podríamos afirmar que son de particular importancia para este estudio, toda vez que continuando con el postulado de Mises, una decisión de implementar políticas de libre comercio, conllevan a una mejor sociedad.

La interpretación con base en ese argumento puede ser en doble vía: o bien no se han tomado las medidas de política económica y comercial lo suficientemente drásticas para que se asimilen al modelo propuesto por Mises, o a pesar de tomar medidas, los instrumentos con que se han querido implementar no han sido eficaces para lograr el objetivo propuesto.

No obstante lo anterior:

- Si bien es cierto, es difícil atribuir su crecimiento a un solo factor, no menos cierto es que notorio el crecimiento del PIB una vez se adopta la apertura económica y en el lapso de los quince años, en promedio, puede concluirse que ha tenido un crecimiento significativo, atribuible en algún porcentaje al modelo económico adoptado.
- Con base en la teoría de Mises si el libre comercio funciona en un país, la balanza comercial debería tender al equilibrio. Partiendo de esta afirmación, tendremos que concluir que podría existir una evidencia positiva en el caso de Colombia desde la Apertura Económica, toda vez que, como se analiza en la gráfica, en ningún caso ha superado la cifra de US\$3.000 millones bien sea por déficit o por superávit, lo cual corresponde a no más del 10% del total de la balanza comercial, generando en ese sentido una gran estabilidad a la balanza.
- En indicadores como la Inversión Extranjera Directa coincide en el análisis un mayor avance en el lapso de tiempo estudiado, infiriéndose que las medidas de apertura económica, generaron una percepción favorable para que los inversionistas tuvieran en cuenta a Colombia como destino.

Anexos

1. Producto Interno Bruto

COLOMBIA
PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL
(A precios corrientes)
1990 - 2007

AÑO	MILLONES DE PESOS	MILLONES DE DOLARES	VARIACION
1990	24.030.173	47.844	47844,09
1991	31.130.592	49.176	2,78
1992	39.730.752	58.419	18,80
1993	52.271.688	66.447	13,74
1994	67.532.862	81.703	22,96
1995	84.439.109	92.507	13,22
1996	100.711.389	97.160	5,03
1997	121.707.501	106.660	9,78
1998	140.483.322	98.444	-7,70
1999	151.565.005	86.186	-12,45
2000	174.896.258	83.786	-2,79
2001	188.558.786	81.990	-2,14
2002	203.451.414	81.122	-1,06
2003	228.516.603	79.415	-2,10
2004	257.746.373	98.143	23,58
2005	285.312.864	122.939	25,26
2006	320.341.939	135.854	10,51
2007	357.421.666	171.974	26,59

Elaboración propia

Fuente: Dane <http://www.banrep.gov.co/estad/dsbb/ctanal1sr.htm>

a. Ingreso per capita

COLOMBIA
INGRESO PER CAPITA
(1990 - 2008)

AÑO	PIB <i>per capita</i> (US\$)	INCREMENTO
1990	1133	1133,00
1991	1114	-1,68
1992	1338	20,11
1993	1491	11,43
1994	1842	23,54
1995	2083	13,08
1996	2257	8,35
2000	6200	174,70
2001	6200	0,00
2002	6300	1,61
2003	6500	3,17
2004	6300	-3,08
2005	6600	4,76
2006	7900	19,70
2007	8600	8,86
2008	7200	-16,28

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

2. Balanza de Pagos

COLOMBIA BALANZA DE PAGOS (1994 - 2008)

AÑO	CUENTA CORRIENTE	CUENTA DE CAPITAL Y FINANCIERA	INCREMENTO
1994	-3.674	3.393	3393,00
1995	-4.528	4.560	34,40
1996	-4.642	6.683	46,58
1997	-5.751	6.587	-1,44
1998	-4.858	3.314	-49,69
1999	671	-555	-116,76
2000	792	59	-110,56
2001	-1.091	2.447	4071,95
2002	-1.304	1.304	-46,70
2003	-982	657	-49,64
2004	-913	3.205	388,07
2005	-1.884	3.236	0,97
2006	-2.992	2.890	-10,69
2007	-5.866	10.347	257,98
2008	-4175	7.100	-31,38

* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

i. Importaciones

COLOMBIA IMPORTACIONES TOTALES (1990 -2008)

ANOS	IMPORTACIONES	VARIACION
1990	5.149	5,149
1991	4.569	-11,27
1992	6.145	34,50
1993	9.089	47,91
1994	11.094	22,06
1995	12.952	16,75
1996	12.792	-1,24
1997	14.369	12,33
1998	13.768	-4,18
1999	9.991	-27,43
2000	10.998	10,08
2001	11.997	9,08
2002	11.897	-0,83
2003	13.026	9,48
2004	15.649	20,14
2005	19.799	26,52
2006	24.534	23,92
2007	30.816	25,60
2008*	34.286	11,26

* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

ii. Exportaciones

COLOMBIA EXPORTACIONES TOTALES (1990 -2008)

AÑO	EXPORTACIONES	VARIACION
1990	6.765	6765,04
1991	7.244	7,08
1992	7.065	-2,47
1993	7.123	0,83
1994	8.538	19,85
1995	10.201	19,48
1996	10.648	4,38
1997	11.549	8,47
1998	10.866	-5,92
1999	11.617	6,92
2000	13.158	13,27
2001	12.330	-6,30
2002	11.975	-2,87
2003	13.129	9,63
2004	16.788	27,88
2005	21.190	26,22
2006	24.391	15,10
2007	29.991	22,96
2008*	34.663	15,58

* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

1. Exportaciones Tradicionales y no tradicionales

AÑO	EXPORTACIONES TRADICIONALES	PARTICIPACIÓN (%)	VARIACION
1996	5.546	52,09	52,09
1997	6.017	52,10	0,02
1998	5.277	48,57	-6,77
1999	6.113	52,62	8,34
2000	6.947	52,80	0,34
2001	5.481	44,45	-15,80
2002	5.309	44,34	-0,27
2003	6.031	45,94	3,61
2004	7.679	45,74	-0,42
2005	10.366	48,92	6,94
2006	11.810	48,42	-1,02
2007	14.207	47,37	-2,16
2008	20.003	53,16	12,23

* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

AÑO	EXPORTACIONES NO TRADICIONALES	PARTICIPACIÓN (%)	VARIACION
1996	5.102	47,91	47,91
1997	5.532	47,90	8,44
1998	5.588	51,43	1,01
1999	5.504	47,38	-1,50
2000	6.211	47,20	12,84
2001	6.849	55,55	10,26
2002	6.666	55,66	-2,67
2003	7.098	54,06	6,48
2004	9.109	54,26	28,34
2005	10.825	51,08	18,84
2006	12.581	51,58	16,23
2007	15.784	52,63	25,46
2008	17.623	46,84	11,65

* Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

iii. Balanza Comercial

COLOMBIA BALANZA COMERCIAL (1990 - 2008)			
Años	Exportaciones	Importaciones	Balanza
1990	6.765	5.149	1.616,3
1991	7.244	4.569	2.675,7
1992	7.065	6.145	920,4
1993	7.123	9.089	-1.965,2
1994	8.538	11.094	-2.556,4
1995	10.201	12.952	-2.751,3
1996	10.648	12.792	-2.144,3
1997	11.549	14.369	-2.820,2
1998	10.866	13.768	-2.902,4
1999	11.617	9.991	1.626,0
2000	13.158	10.998	2.160,5
2001	12.330	11.997	333,3
2002	11.975	11.897	78,2
2003	13.129	13.026	102,8
2004	16.788	15.649	1.139,7
2005	21.190	19.799	1.391,5
2006	24.391	24.534	-143,0
2007	29.991	30.816	-824,3
2008*	34.663	34.286	376,8

*Proyectada

Fuente: Elaboración propia con datos DANE

i. Inversión Extranjera Directa (IED)

COLOMBIA Registros de inversión extranjera en Colombia 1992-2007(1) (Dólares)				
Año	Total Inversión Directa	Total Inversión en Portafolio	Total	INCREMENTO
1992	289.365.508	61.113.338	350.478.846	350.478.846
1993	392.840.935	43.656.240	436.497.175	25
1994	801.780.055	587.675.476	1.389.455.531	218
1995	1.320.915.454	242.221.008	1.563.136.462	12
1996	1.880.055.257	292.154.190	2.172.209.447	39
1997	2.932.928.015	561.760.500	3.494.688.515	61
1998	4.186.406.350	-234.181.554	3.952.224.796	13
1999	4.002.092.546	-27.585.544	3.974.507.002	1
2000	273.094.034	15.098.130	288.192.164	-93
2001	2.336.793.085	-50.193.969	2.286.599.116	693
2002	534.675.005	-45.444.681	489.230.324	-79
2003	521.549.172	-20.235.313	501.313.859	2
2004	1.713.493.132	380.143.868	2.093.637.000	318
2005	3.729.272.184	113.299.922	3.842.572.105	84
2006	459.981.477	445.067.002	905.048.479	-76
2007	3.598.897.879	1.496.985.561	5.095.883.440	463

FUENTE: Registros del Banco de la República

Cálculos: DNP-DDE-SPIC

(1) La información sobre inversión extranjera, hace referencia a los registros que los inversionistas extranjeros que operan en Colombia y los colombianos que operan en el extranjero, deben realizar en el Banco de la República.

Esta información se diferencia de la reportada en las balanzas cambiarias y de pagos, por cuanto ésta representa el momento en el cual llega la inversión al país, en tanto que los registros capturan la declaración de dicha inversión meses después.

3. Tasa de Cambio

AÑO	PROMEDIO ANUAL TRM (PESOS)	INCREMENTO
1990	502,3	502,26
1991	633,1	26,04
1992	680,1	7,43
1993	786,7	15,67
1994	826,6	5,07
1995	912,8	10,43
1996	1036,6	13,56
1997	1141,1	10,08
1998	1427,0	25,06
1999	1758,6	23,23
2000	2087,4	18,70
2001	2299,8	10,17
2002	2508,0	9,05
2003	2877,8	14,75
2004	2626,2	-8,74
2005	2320,8	-11,63
2006	2358,0	1,60
2007	2078,1	-11,87
2008	1908,6	-8,16

1/ Se refiere a la tasa promedio, calculada considerando únicamente los días hábiles

Fuente: Superintendencia Bancaria, cálculos del Banco de la República, Estudios Económicos.

4. Inflación

COLOMBIA INFLACIÓN (1990 - 2008)

AÑO	INFLACIÓN %	VARIACION
1990	32,00	32,00
1991	26,8	-16,25
1992	25,1	-6,34
1993	22,6	-9,96
1994	22,6	0,00
1995	19,4	-14,16
1996	21,6	11,34
1997	17,7	-18,06
1998	16,7	-5,65
1999	8,9	-46,71
2000	9,1	2,25
2001	7,7	-15,38
2002	7	-9,09
2003	6,5	-7,14
2004	5,5	-15,38
2005	4,85	-11,82
2006	4,48	-7,63
2007	5,69	27,01
2008	7,67	34,80

5. Tasa de Desempleo

COLOMBIA TASAS DE DESEMPLEO (%) 1984-2008 (EN SIETE ÁREAS METROPOLITANAS)

AÑO	MARZO	JUNIO	SEPTIEMBRE	DICIEMBRE	PROMEDIO	INCREMENTO
1984	13,7	13,5	13,2	13,1	13,38	13,38
1985	14,1	14,5	13,9	12,8	13,83	3,36
1986	13,9	14,7	13,0	12,2	13,45	-2,71
1987	13,5	12,2	11,2	10,2	11,78	-12,45
1988	12,8	11,9	10,2	10,4	11,33	-3,82
1989	11,0	10,3	9,0	9,4	9,93	-12,36
1990	10,1	10,9	10,2	10,6	10,45	5,29
1991	10,7	10,7	9,8	9,4	10,15	-2,87
1992	10,8	11,2	9,1	9,8	10,23	0,74
1993	9,7	9,1	7,8	7,8	8,60	-15,89
1994	10,2	9,8	7,6	8,0	8,90	3,49
1995	8,1	9,0	8,7	9,5	8,83	-0,84
1996	10,2	11,4	11,9	11,3	11,20	26,91
1997	12,3	13,3	12,1	12,0	12,43	10,94
1998	14,4	15,9	15,0	15,6	15,23	22,54
1999	19,5	19,9	20,1	18,0	19,38	27,26
2000	20,3	20,4	20,5	19,7	20,22	4,38
2001	20,1	18,2	17,8	16,7	18,23	-9,88
2002	19,1	17,7	18,1	15,7	17,68	-2,98
2003	17,4	16,8	16,9	14,5	16,40	-7,23
2004	17,0	15,4	14,6	13,4	15,08	-8,10
2005	15,4	13,8	13,4	11,6	13,56	-10,06
2006	13,6	12,5	12,4	11,8	12,57	-7,30
2007	12,8	11,2	10,8	9,5	11,06	-12,00
2008	11,9	11,4	11,3	10,5	11,27	1,85

Nota: Se consideran las siguientes siete ciudades con sus áreas metropolitanas: Santafé de Bogotá, Medellín y Valle de Aburrá, Barranquilla, Cali, Bucaramanga, Manizales y Pasto. A partir de marzo de 1990 las ciudades se consideran junto con sus áreas metropolitanas, a excepción de Medellín y el Valle de Aburrá, donde la muestra es representativa para cada una de ellas. Datos expandidos con proyecciones demográficas de población, estimados con base en los resultados del censo 1993.

1/ La tasa de empleo (tasa de ocupación) es la relación porcentual entre la población ocupada y la población en edad de trabajar.

2/ La tasa de desempleo es la relación porcentual entre el número de personas desocupadas y la población económicamente activa.

3/ En el año 2000 el DANE realizó un proceso de revisión y actualización de la metodología de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH), llamada ahora Encuesta Continua de Hogares (ECH), que incorpora un sistema de recolección continuo y adopta los nuevos conceptos para la medición de las variables de ocupados y desocupados entre otros. A partir de enero de 2001 en la ECH los datos de población ocupada, desocupada, inactiva y subempleada se obtienen de las proyecciones demográficas de la Población en Edad de Trabajar (PET), estimados con base en los resultados del censo de 1993, en lugar de las proyecciones en la Población total (PT). Por lo anterior, a partir de la misma fecha las cifras no son comparables, y los datos correspondientes para las cuatro y las siete áreas metropolitanas (Bogotá, D.C., Barranquilla, Cali, Medellín, Bucaramanga, Manizales y Pasto) son calculados por el Banco de la República.

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). Encuesta Nacional de Hogares (ENH), etapas 67 a 104 y Encuesta Continua de Hogares (ECH).

6. Salario Mínimo

COLOMBIA SALARIO MINIMO LEGAL (1) (1984 - 2008)			
De vigencia	Salario Diario (Pesos)	Salario Mensual (Pesos)	Decretos del Gobierno Nacional
1984 Jul.1	376,6	11.298,00	
1985 Ene.2	451,92	13.557,60	0001 de enero de 1985
1986 Ene.2	560,38	16.811,40	3754 de diciembre de 1985
1987 Ene.2	683,66	20.509,80	3732 de diciembre de 1986
1988 Ene.2	854,58	25.637,40	2545 de diciembre de 1987
1989 Ene.2	1.085,32	32.559,60	2662 de diciembre de 1988
1990 Ene.2	1.367,50	41.025,00	3000 de diciembre de 1989
1991 Ene.2	1.723,87	51.716,10	3074 de diciembre de 1990
1992 Ene.2	2.173,00	65.190,00	2867 de diciembre de 1991
1993 Ene.2	2.717,00	81.510,00	2061 de diciembre de 1992
1994 Ene.2	3.290,00	98.700,00	2548 de diciembre de 1993
1995 Ene.2	3.964,45	118.933,50	2872 de diciembre de 1994
1996 Ene.2	4.737,50	142.125,00	2310 de diciembre de 1995
1997 Ene.2	5.733,50	172.005,00	2334 de diciembre de 1996
1998 Ene.2	6.794,20	203.826,00	3106 de diciembre de 1997
1999 Ene.2	7.882,00	236.460,00	2560 de diciembre de 1998
2000 Ene.2	8.670,00	260.100,00	2647 de diciembre 23 de 1999
2001 Ene.2	9.533,33	286.000,00	2579 de diciembre 13 de 2000
2002 Ene.2	10.300,00	309.000,00	2910 de diciembre 31 de 2001
2003 Ene.2	11.066,67	332.000,00	3232 de diciembre 27 de 2002
2004 Ene.2	11.933,33	358.000,00	3770 de diciembre 26 de 2003
2005 Ene.2	12.716,67	381.500,00	4360 de diciembre 22 de 2004
2006 Ene.2	13.600,00	408.000,00	4686 de diciembre 21 de 2005
2007 Ene.2	14.456,67	433.700,00	4580 de diciembre 27 de 2006
2008 Ene.2	15.383,33	461.500,00	4965 de diciembre 27 de 2007
2009 Ene.2	16.563,33	496.900,00	4868 de diciembre 30 de 2008

(1) Desde el 1 de julio de 1984 se unificó el salario mínimo para todos los sectores de la economía.

7. Índice de Competitividad

COLOMBIA RANKING COMPETITIVENESS INDEX (1997 - 2008)		
AÑOS	RANKING	INCREMENTO
1997	45	45,00
1998	45	0,00
1999	52	15,56
2000	48	-7,69
2001	46	-4,17
2002	61	32,61
2003	63	3,28
2004	64	1,59
2005	57	-10,94
2006	65	14,04
2007	38	-41,54
2008	36	-5,26

Elaboración propia

Fuente: IMD International

http://www.webfinanciera.com/files/centrum/INFORME_IMD2.pdf

8. Índice de Libertad Económica

COLOMBIA INDICE DE LIBERTAD ECONOMICA COMPARADO CON EL RESTO DE PAISES DEL MUNDO (1995 - 2009)		
AÑO	CALIFICACIÓN	INCREMENTO
1995	64,5	64,50
1996	64,3	-0,31
1997	66,4	3,27
1998	65,5	-1,36
1999	65,3	-0,31
2000	63,3	-3,06
2001	65,6	3,63
2002	64,2	-2,13
2003	64,2	0,00
2004	61,2	-4,67
2005	59,6	-2,61
2006	60,4	1,34
2007	59,9	-0,83
2008	62,2	3,84
2009	62,3	0,16

FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS TOMADOS DE INDEX OF ECONOMIC FREEDOM

Bibliografía

De Mises

- Mises, L. (1983) *El intervencionismo*. En Centros de Estudios de Economía y Educación (Ed.) y Eduardo L. Suárez (Trad.) México D.F. (Trabajo original publicado en 1926).
- Mises, L. (1983) *¿La nacionalización de la banca y el crédito?* En Centros de Estudios de Economía y Educación (Ed.) y Eduardo L. Suárez (Trad.) México D.F. (Trabajo original publicado en 1926).
- Mises, L. (2005) *Liberalismo*. (4ta. Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquin Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Liberalismus*. Jena (Trabajo original publicado en 1927).
- Mises, L. (1976) Epistemological problems of economics. En New York University Press (Ed.) y George Reisman (Trad.) *Grundprobleme der Nationalökonomie* (Trabajo original publicado en 1933).
- Mises, L. Omnipotencia Gubernamental. En Editorial Hermes (Ed.) y Pedro Elgoibar (Trad.) Mexico D.F. *Omnipotent Government* (Trabajo original publicado en 1942).
- Mises, L. (1983) *Planeación para la libertad*. En Centros de Estudios de Economía y Educación (Ed.) y Eduardo L. Suárez (Trad.) México D.F. (Trabajo original publicado en 1945).
- Mises, L. (1947) *Planned Chaos*. The Foundation for Economics Education (Ed.) New York.
- Mises, L. (1995) La Acción Humana. (5ta Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Joaquin Reig Albiol (Trad.) Madrid, España. *Human Action, A Treatise in economics*. (Trabajo original publicado en 1949).
- Mises, L. (1956) *The Anti-Capitalistic Mentality*. D. Van Nostrand Company, Inc. (Ed.) New York University Press .
- Mises, L. (2003) Teoría e Historia. Una interpretación de la evolución social y económica. (2da Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Roberto Juárez-Paz (Trad.) Madrid, España. *Theory and History*. (Trabajo original publicado en 1957).
- Mises, L. (2007) Política Económica. Seis lecciones sobre el capitalismo. (3ra Ed.) En Unión Editorial (Ed.) y Alberto R. Sguaglia (Trad.) *Economic Policy* (Trabajo original publicado en 1959).
- Mises, L. (2001) Autobiografía de un liberal. La gran Viena contra el estatalismo. (2da Ed.) En Unión Editorial (Ed.) Madrid, España. *The historical Setting of the Austrian School of Economics*. (Trabajo original publicado en 1969). *Erinnerungen von Ludwig von Mises*. (Trabajo original publicado en 1978).

De Hayek

- Hayek, F. (2007) Estudios de filosofía política y economía. En Unión Editores (Ed.) y Juan Marcos de la Fuente (Trad.) Madrid, España. *Studies in Philosophy, Politics and Economics*. (Trabajo original publicado en 1967)
- Hayek, F. (2007) Nuevos estudios de filosofía política y economía e Historia de las Ideas. En Unión Editores (Ed.) y Juan Marcos de la Fuente (Trad.) Madrid, España. *New studies in Philosophy, Politics and Economics and History of the Ideas*. (Trabajo original publicado en 1978)
- Hayek, F. (1991) La tendencia del pensamiento económico. Ensayos sobre economistas e Historia Económica. En Unión Editores (Ed.) y Eduardo L Suarez (Trad.) Madrid, España. *The trend of economic thinking . Essays on Politicaleconomists and Economic History*. (Trabajo original publicado en 1991)
- Hayek, F. (1983) La desnacionalización del dinero. En Ediciones Folio (Ed.) y Carmen Liaño (Trad.) Barcelona, España. *Denationalisation of Money. An analysis of the theory and practice of concurrent currencies*. (Trabajo original publicado en 1978)

Sobre Mises

- Rothbard, M. (1985) Lo esencial de Ludwig von Mises. En Unión Editorial (Ed.) Madrid, España. *The Essential von Mises*. (Trabajo original publicado en 1973).

Sobre Hayek

Butler, E. (1989) Hayek. Su contribución al pensamiento político y económico de nuestro tiempo. En Unión Editorial (Ed.) Madrid, España. *Hayek. His contribution to the political and economic thought of our time.* (Trabajo original publicado en 1983).

Sobre Economía y la Escuela Austriaca de Economía

Cubeddu, R. (1997) La filosofía de la Escuela Austriaca. En Unión Editorial (Ed.) y Juan Marcos de la Fuente (Trad.) *The philosophy of the Austrian School.* (Trabajo original publicado en 1993)

Krause, M & Zanotti G. & Ravier A. (2007) Elementos de Economía Política. La Ley (Ed.) Buenos Aires, Argentina

Rothbard, M. (2004) El hombre, la economía y el estado. Un tratado sobre principios de economía. Vol. I. En Libronauta Argentina S.A. (Ed.) y Norberto Sedaca (Trad.) *Man, Economy and State. A Treatise on Economic Principles* (Trabajo original publicado en 1962)

Sobre Metodología

Ossa Marcela (Comp.) (2006) Cartilla de citas. Pautas para citar textos y hacer listas de referencias. Universidad de Los Andes. Bogotá, Colombia.

Fassio, A & Pascual L & Suárez F. (2002). Introducción a la Metodología de la Investigación aplicada al Saber Administrativo. Ediciones Cooperativas. Buenos Aires, Argentina

Fuentes de Internet

Benegas, A. Aspectos de la epistemología en la obra de Ludwig von Mises. *Revista Libertas (6)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/46_3_Benegas%20Lynch.pdf

Benegas, A. (1991) Acerca del pensamiento del Ludwig von Mises: Introducción y una Antología. *Revista Libertas (15)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/30_4_Benegas%20Lynch.pdf

Cachanosky, J. (1984) La Escuela Austriaca de Economía. *Revista Libertas (1)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/49_4_Cachanosky.pdf

Irigoin, A. La Evolución Industrial en La Argentina (1870-1940) *Revista Libertas (6)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/49_6_Irigoin.pdf

Kizner, I. Sobre el método de la economía austriaca. *Revista Libertas (12)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/33_3_Kirzner.pdf

Mises, L. (1931) La causa de las crisis económicas. *Revista Libertas (5)* Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/45_5_Ludwig%20von%20Mises.pdf

Mises, L. (1948) Convertir piedras en pan, el milagro keynesiano. *Revista Libertas (43)* Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/3_14_Mises%20Cap%20IV.pdf

Mises, L. (1950) Lord Keynes y la ley de Say. *Revista Libertas (43)* Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/3_13_Mises%20Cap%20V.pdf

Mitre, B. El comercio. *Revista Libertas (6)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/44_8_Mitre.pdf

Ravier, A. (2006) El Proceso de Globalización bajo una perspectiva Hayekiana. *Revista Libertas (45)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/38_11_EL%20PROCESO%20DE%20GLOBALIZACIÓN%20%20perspectiva%20hayekiana%20AR.pdf

Zanotti, G. La filosofía cristiana y el pensamiento de Ludwig von Mises. *Revista Libertas (5)*. Recuperado el 3 de Noviembre de 2008

http://www.eseade.edu.ar/servicios/Libertas/45_4_Zanotti.pdf

<http://www.eseade.edu.ar/riim/anteriores.asp>

FUNDACIÓN HAYEK - Biblioteca Virtual

http://www.hayek.org.ar/new/es/biblioteca_resultados1.php?letra=A

ESTUDIOS PÚBLICOS - Chile

http://www.cepchile.cl/dms/lang_1/cat_441_inicio.html

LAISSEZ FAIRE - UFM

<http://fce.ufm.edu/Publicaciones/LaissezFaire/>

QUARTERLY JOURNAL OF AUSTRIAN ECONOMICS

<http://www.qjae.org/qjaedisplay.asp?>

Review of Austrian Economics

<http://www.qjae.org/raedisplay.asp?>

Bibliografía sobre Apertura Económica en Colombia

Libros

Arango, G. (1997) *Estructura económica colombiana*. 8va. Edición. Mc. Graw Hill (Ed.) Bogotá, Colombia.

Banco de la República. (1998) *Introducción al análisis económico. El caso colombiano*. 2da. Edición Actualizada. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Cámara de Comercio de Bogotá. (1.993) *La apertura en Colombia. Agenda de un Proceso*. 1ra Ed. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia

Chahin, G. (1998) *Comercio Exterior*. 2da. Edición. Librería del Profesional. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Colmenares, G. (1983) *Historia Económica y social de Colombia 1537 - 1719*. 3ra. Edición. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Cristina Fernández (1998) "Agglomeration and Trade: The Case of Colombia". *Ensayos sobre Política Económica* No. 33, junio.

Christian Volpe y Sandra Gómez (2009) "Trade Policy and Export Diversification: What Should Colombia Expect from the FTA with the United States". IDB Working Papers Series #IDB WP-136.

Edgar Trujillo y Carlos Esteban Posada (2006) "El proteccionismo no arancelario y la coyuntura económica: El caso colombiano reciente (1990-2005)". *Borradores de Economía* No. 399. Banco de la República.

Fedesarrollo. (1980) *Ensayos sobre Historia Económica Colombiana*. 1ra. Edición. Editorial Presencia. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Flores, L. (Comp.) (1994) *Gestión económica estatal de los 80 's*. Editorial presencia Ltda (Ed.) Bogotá, Colombia.

Hiau Looi Kee, Alessandro Nicita and Marcelo Olarreaga (2009) "Estimating Trade Restrictiveness Indices". *The Economic Journal*, 119 (January).

Jaramillo, M. (Comp.) (1998) *Integración Internacional. Enfoques Económico, Político y Jurídico*. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia.

McGreevey, W. (1975) *Historia Económica de Colombia 1845-1930 y Calvo Stevenson Harold* (Trad.). En Ediciones Tercer Mundo (Ed.) Bogotá, Colombia. *Economical history of Colombia*. (Trabajo original publicado en 1971).

José Antonio Ocampo y otros (2004) "Crecimiento de las exportaciones y sus efectos sobre el empleo, la desigualdad y la pobreza en Colombia". Documento Cede 2004-03.

Juan Carlos Echeverry (2009) "Lessons from Colombian Economic Development". Discussion Draft, 2009 Latin American Emerging Markets Forum. Bogotá.

Leonardo Villar y Pilar Esguerra (2005) "El comercio exterior colombiano en el Siglo XX". *Borradores de Economía* No. 358. Banco de la República.

Leonardo Villar (2000) "¿La Economía Colombiana se abrió o se cerró en la década de los noventa?". *Revista del Banco de la República*, Vol. LXXIII, No. 867, Bogotá, enero.

Luis Guillermo Plata y Hernán Avendaño (2010) *Alcanzando el futuro deseado. Transformación productiva e internacionalización de Colombia*. D'Vinni Impresos. Bogotá.

Lopez, L. (1995) *Intervencionismo de estado y economía en Colombia*. 2da. Edición. Universidad Externado de Colombia. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Nieto, L. (1941) *Economía y cultura en la historia de Colombia*. 8va. Edición. El Ancora Editores (Ed.) Bogotá, Colombia.

Mauricio Reina (2010) "Internacionalización de la economía colombiana: Comercio e inversión". Debates presidenciales. CAF-Fedesarrollo.

Ocampo, J. (Comp.) (1994) *Historia Económica de Colombia*. 4ta. Edición. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Ocampo, J. (Comp.) (1997) *Introducción a la Macroeconomía colombiana*. 3ra. Edición. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Rodrigo Botero (2010) "Perspectivas y retos del comercio exterior colombiano". Intervención ante el XXII Congreso Nacional de Exportadores. Medellín.

Ronderos, C. (2006) *El ajedrez del libre comercio*. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Ronderos, C. (2006) *Exportaciones colombianas 1996 – 2006*. 1ra. Edición. Universidad Sergio Arboleda. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Rocha, R. (Comp.) (2000) *Exportaciones colombianas en la apertura*. 1ra. Edición. Universidad del Rosario. (Ed.) Bogotá, Colombia.

Urrutia, M. (Comp.) (1994) *Colombia ante la economía mundial*. 3ra. Edición. Tercer Mundo Editores. (Ed.) Bogotá, Colombia.